

# 投资者简介

## 2023年全年财务及营运业绩

包括MPIC各项业务及 PLDT金融科技业务Maya的详细资料

港交所：00142

美国预托证券：FPAFY

[www.firstpacific.com](http://www.firstpacific.com)

微讯号：firstpacific-142hk

于亚洲  
创建长期价值

第一太平  
FIRST  
PACIFIC

消费性食品



第一太平于Indofood、ICBP、Pinehill及RHI分别持有 50.1%、40.3%、40.3%及50.9%经济权益。

基建



第一太平持有MPIC 46.3%经济权益，并于Meralco、PacificLight Power、Maynilad及Metro Pacific Tollways分别持有 22.0%、54.7%、24.4%及46.2%经济权益。

电讯



第一太平持有PLDT 25.6%经济权益，而PLDT则拥有其流动电讯附属公司Smart 100%权益，及于菲律宾具领先地位的金融科技公司Maya38%权益。

天然资源



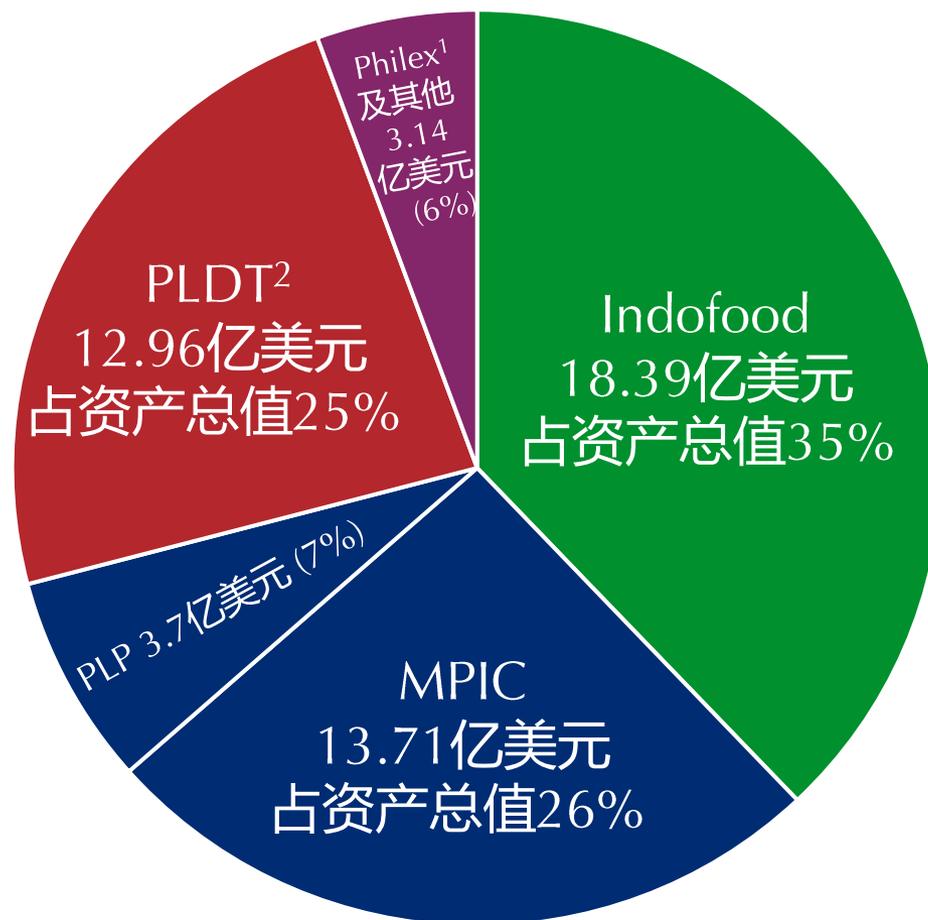
第一太平持有Philex 31.2%经济权益，Two Rivers（一间菲律宾的联号公司）则持有其15.0%经济权益。第一太平于PXP Energy及IndoAgri分别持有42.4%及36.5%实际经济权益。

# 资产总值52亿美元

## 投资多元化，回报丰厚

- 成熟型及成长型投资的权重均衡
- 不同行业的权重均衡
- 投资地区限于快速增长的新兴亚洲市场
- 20年增长：从2004年年底至2023年年底，资产总值的年均复合增长率为7%
- 从2004年至2023年，第一太平股息收入的年均复合增长率为17%
- 自2010年，第一太平股息政策为分派最多可达25%的经常性溢利
- 展望未来，第一太平的目标是每年稳定增加或至少维持每股股息的港元价值

消费性食品	35%
基建	34%
电讯	25%
天然资源	6%



截至2023年12月31日的数据；凑整可能影响总计。并无计入总公司债务净额。

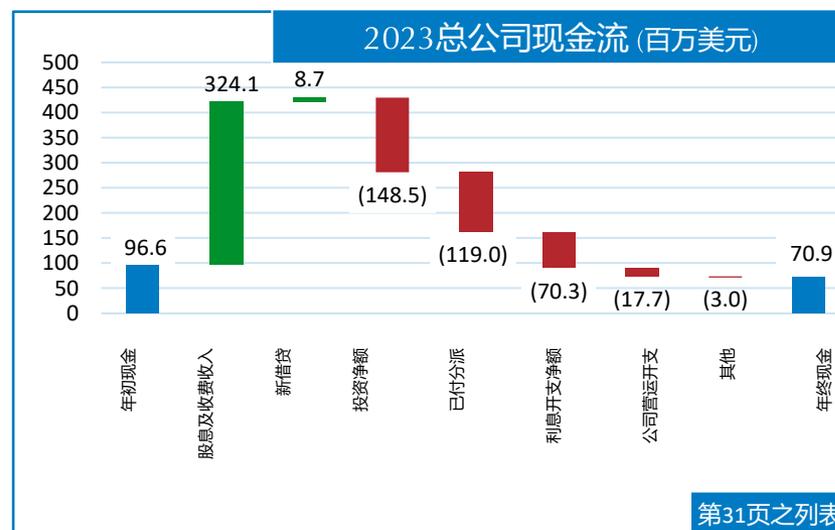
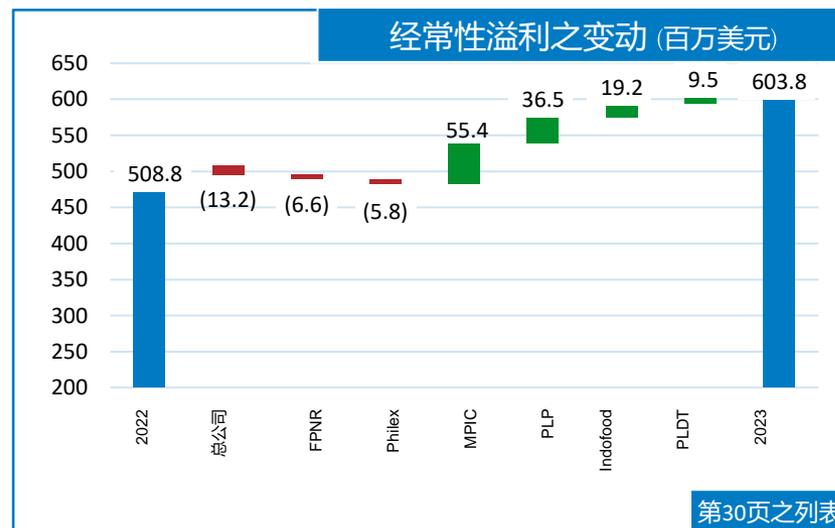
1. 包括Philex, PXP Energy, SMECI票据及RHI (参阅第28页)。

2. 包括投资于PLDT的金融科技业务Maya Innovation Holdings的2.12千万美元。

# 盈利及股息收入再上升至新高

## 2023年全年经常性溢利上升19%至新高

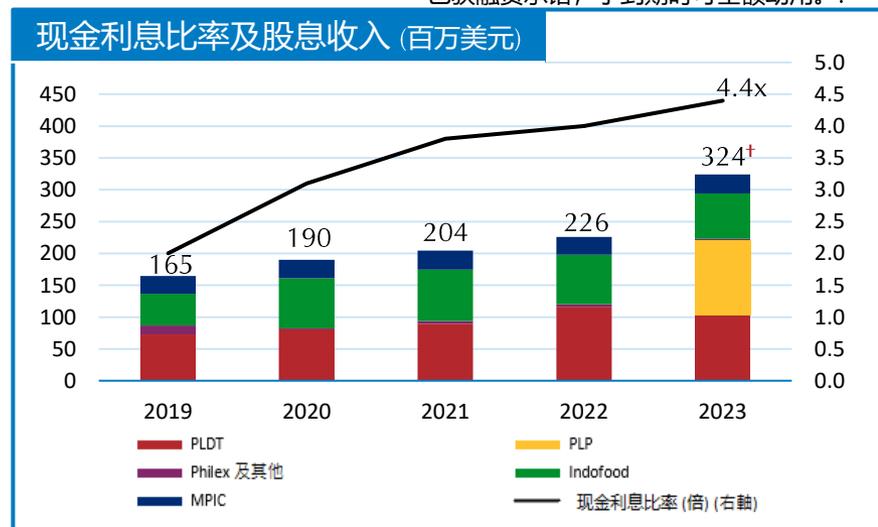
- 营业额上升2%至**新高**105.107亿美元，由PacificLight Power (PLP)及MPIC带领
- 受MPIC, PacificLight Power及Indofood带动，来自营运公司之溢利贡献由5.933亿美元上升18%至**新高**7.015亿美元
- 第一太平首次收取PLP股息，带动股息收入由去年的2.26亿美元上升至**新高**3.24亿美元（见下一页）
- 由于食品及数据服务的需求持续增长，令Indofood 及 PLDT的收入均创**新高**
- 在利息上升的环境下，利息开支净额由 5.48千万美元上升30%至 7.14千万美元，公司营运开支由2.22千万美元下降13%至1.94千万美元，令总公司整体成本由8.45千万美元上升16%至9.77千万美元
- 经常性溢利由5.088亿美元上升19%至**新高**6.038亿美元
- 由于非经常性亏损由 1.97千万美元上升至 1.221亿美元，溢利净额由3.961亿美元上升28%至5.012亿美元
- 每股经常性溢利由去年的11.96 美仙上升19%至**新高**14.24 美仙
- 第一太平董事会批准末期分派每股12.5港仙（1.6美仙），较去年增加1.0港仙，全年分派由去年的22.0港仙增加至23.0港仙
- 由于集团营业的市场的人均国内生产总值持续上升，及服务及产品扩展推动对公司提供的产品及服务的需求，第一太平管理层对中期的**盈利持续增长充满信心**



# 投资级别评级及於2023年年底之现金利息比率为4.4倍



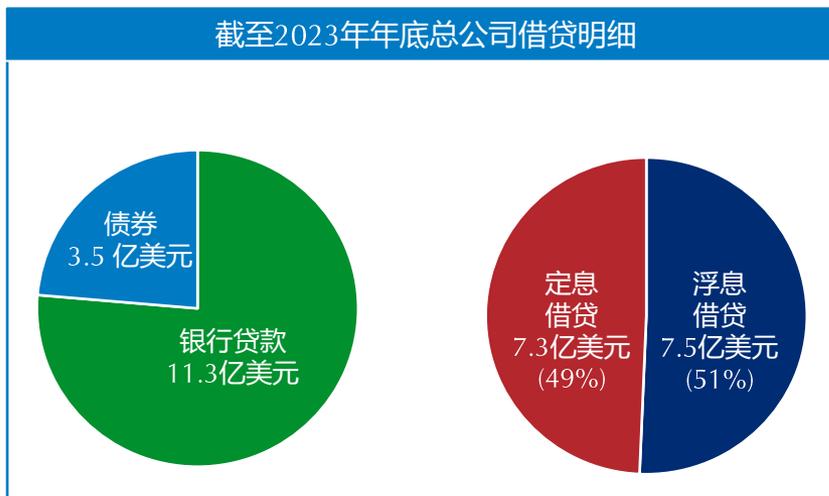
\*已获融资承诺，于到期时可全额动用。



+ 新高。

## 创新高的股息收入及投资评级

- 现金股息收入创新高至3.24亿美元
- 现金利息比率4.4倍，远高于“舒适水平”
- 债务总额14.8亿美元，债务净额14.1亿美元
- 混合年利率约5.4%及平均到期年期3.2年
- 固定利率借款占总数的49%
- 所有借贷均无抵押及少契约条款
- 标准普尔及穆迪分别给予投资级别之评级
  - 标准普尔之评级: BBB-，展望评为稳定
  - 穆迪之评级: Baa3，展望评为稳定
- 于2024年再融资后，2026年前没有借款到期
- 集团所投资的公司之借贷概不可向第一太平追索
- 总公司之债务净额及现金流之列表载于第31页
- 本集团之债务净额及负债对权益比率之列表载于第32页



# 2023年市场表现与同业比较

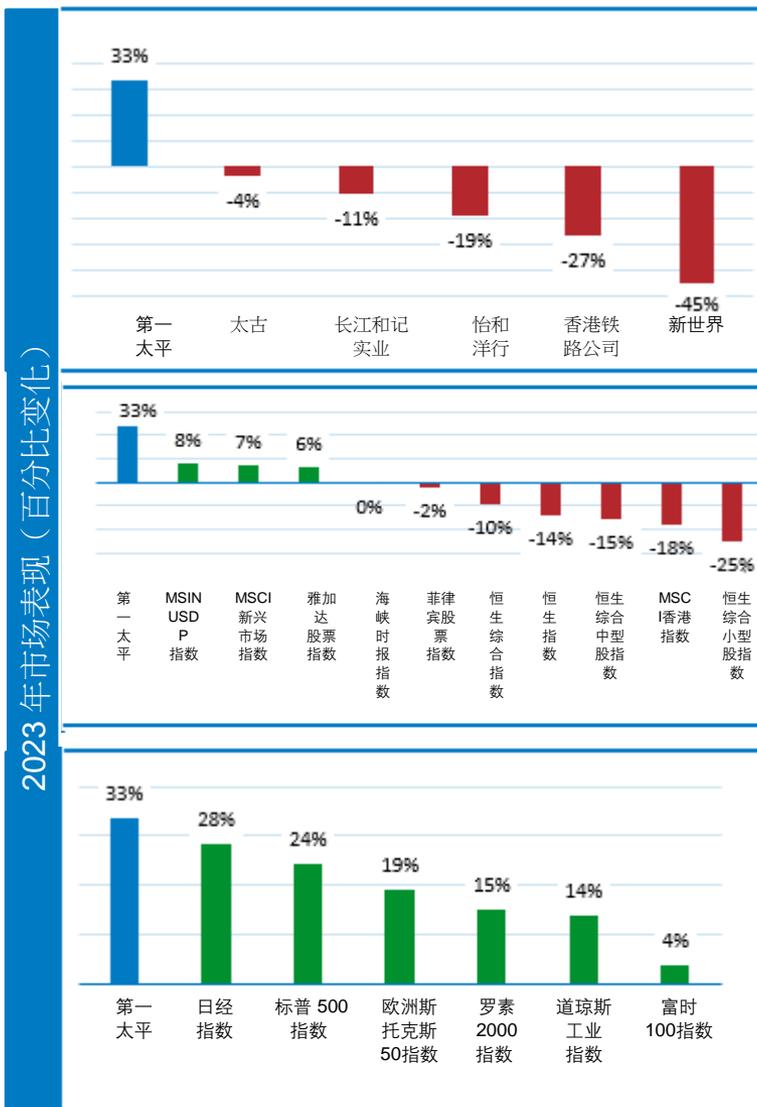
## 2023年财务业绩与市场表现相符

- 第一太平在2023年各方面均为历来最好一年，新高的盈利及股息收入为增长奠定稳健的基础
- 142.HK 于2023年由2.33港元上升33%至3.11港元，2024年首数周进一步上升23%
- 大部份于2023年购买第一太平股份的为少数股东 - 尤其是对本公司特别了解的投资者\*
- 第一太平的表现优于同业、区域及全球各指数
- 里昂证券给予142.HK **买入**评级及目标价4.40港元

同业主要统计数据 <sup>†</sup>	市盈率	税后溢利	股息收益率	市值 (百万美元)
第一太平	4.0x	18.1%	6.0%	2,072
长江和记实业	5.3x	5.6%	7.1%	19,538
怡和洋行	26.4x	2.4%	3.6%	11,190
太古	6.7x	4.5%	17.6%	10,617
香港铁路公司	20.4x	3.1%	5.1%	20,349
新世界发展	N.A.	0.4%	23.7%	2,835

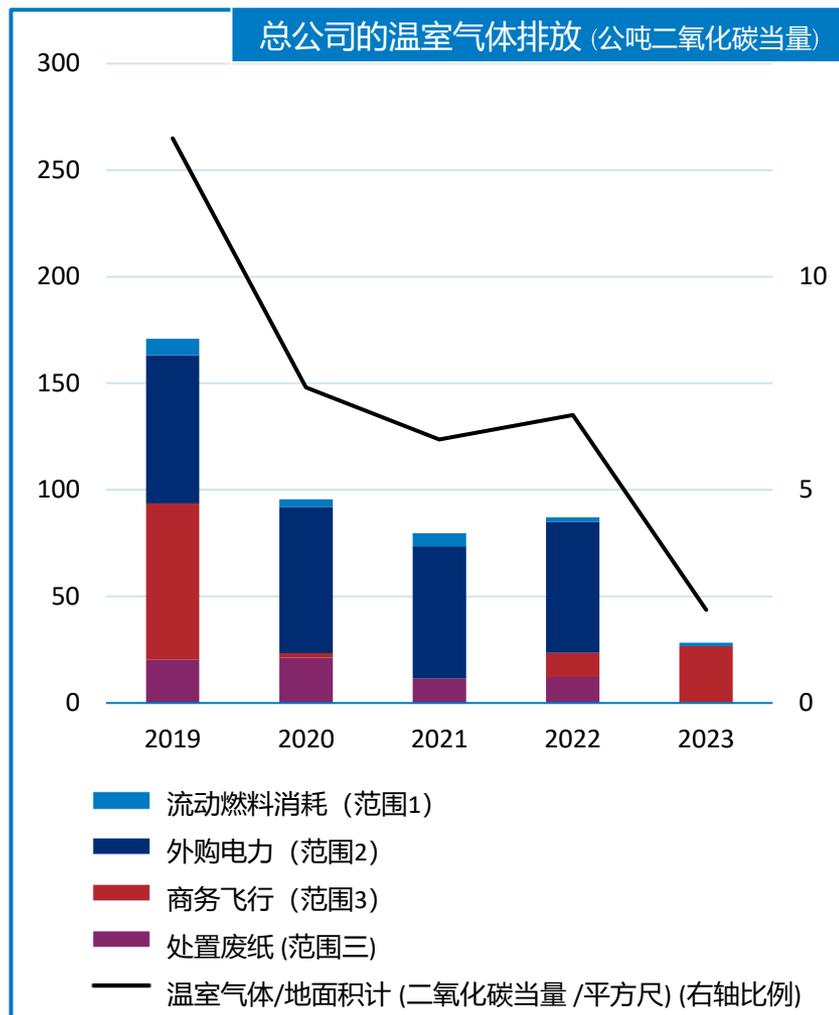
## 唯一的香港上市控股公司的资产全在海外

- 第一太平的所有投资及收入均来自发展迅速的东南亚市场
- 自与内地基金经理人接触后，于2023年由国内投资者持有的142.HK 股份增加45%
- 同时，由香港散户持有的第一太平股份亦上升46%
- 香港及内地投资者合计持有第一太平约18%的自由流通量股份



\*Orient Capital 为第一太平进行的订做分析。†彭博最新数据。

# 第一环境、社会及管治目标 太平带领集团公司提升



## 第一太平于2023年达成范围二净零目标

- 由于向电力供应商购买碳补偿，第一太平总公司范围二净零目标已于2023年达成；第一太平旨在透过购买碳补偿于将来维持净零排放水平，范围三排放为现时最大的类别
- 在成为集团公司内第一家实现范围二净零目标后，第一太平总公司已设定于2030年达至范围一净零的目标
- 第一太平面对的风险令其环境、社会及管治评分从“中等”级别上升至“主要”
- 第一太平及各主要集团公司发布的2023年环境、社会及管治报告及持续发展报告已参考或符合普遍预计于2025年或之后才被广泛使用的TCFD标准，更早採納較气候相关的财务披露标准范围一及二的新要求
- 我们的环境、社会及管治报告，可于[此处](#)浏览

## 董事会高度独立; 环境、社会及管治的主要绩效指标

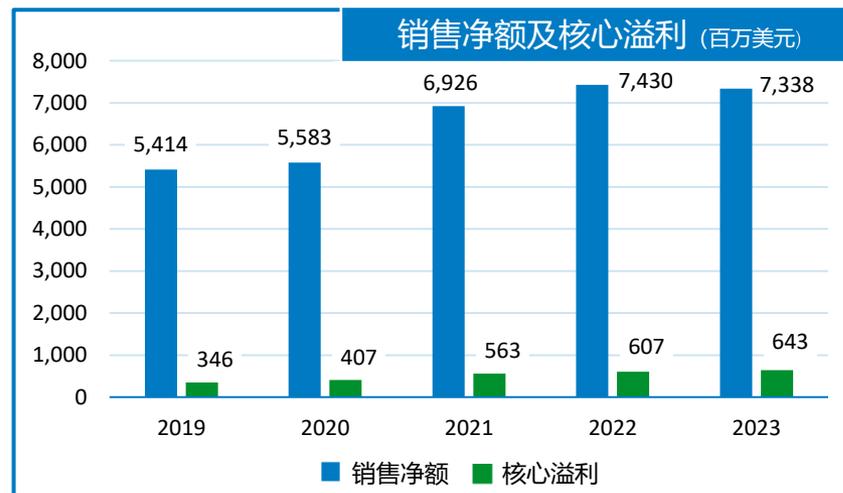
- 5位独立非执行董事占第一太平10人董事会半数，其余为两名执行董事及三名非执行董事
- 全部委员会均由独立非执行董事担任主席
- 由2022年开始，环境、社会及管治主要绩效指标正式纳入计算年度员工花红，可占总额高达15%

## 2023年全年财务摘要

- 品牌消费品及分銷部門带领销售增长，销售净额由110.8万亿印尼盾上升1%至**新高**111.7万亿印尼盾
- 除利息、税项、折旧及摊销前盈持平於23.6万亿印尼盾
- 主要在面食盈利率接近创新高的带动下，核心溢利由9.1万亿印尼盾上升8%至**新高**9.8万亿印尼盾
- 由於面食业务盈利率上升，品牌消费品的销售额上升5%至**新高**68.6万亿印尼盾，除利息及税项前盈利上升19%至14.8万亿印尼盾
- 由于盈利率下降，Bogasari销售额下降5%至30.4万亿印尼盾，除利息及税项前盈利下降9%至2.3万亿印尼盾
- 由于售价和盈利率大幅下降，农业业务销售额下降10%至16万亿印尼盾，除利息及税项前盈利下降37%至2.1万亿印尼盾
- 分銷业务销售额上升12%至7.0万亿印尼盾，除利息及税项前盈利上升19%至4,800亿印尼盾

## 2024展望

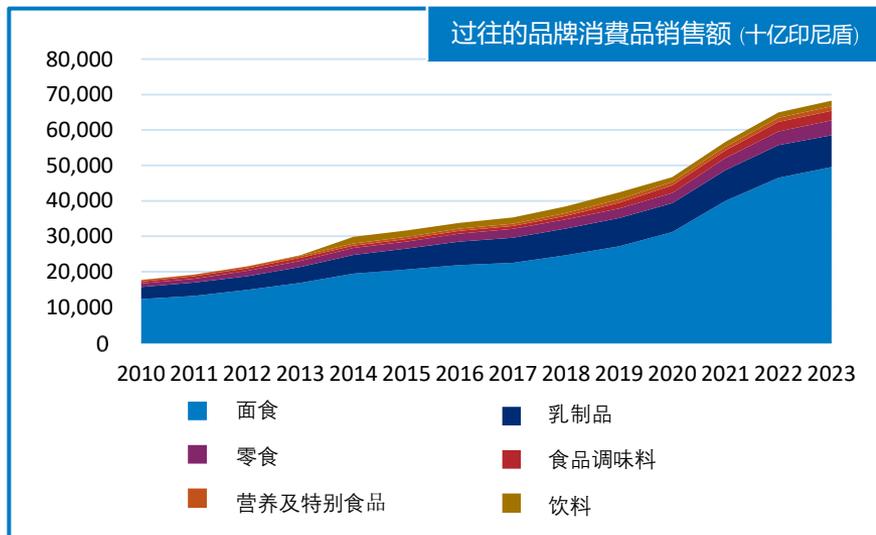
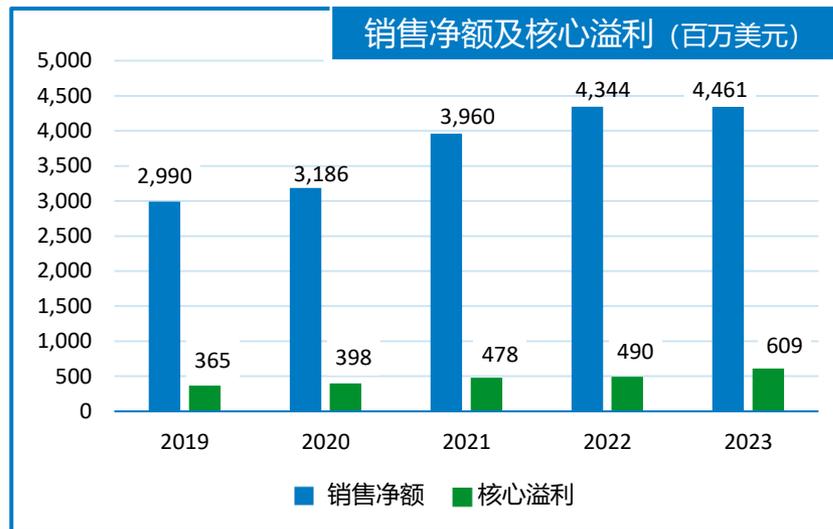
- 增长策略以估算平衡市场占有率和利润率为基础
- 稳健资产负债表和ICBP债券维持投资等级仍是首要任务
- 提高环境、社会及管治评级是持续发展计划的核心关注
- ICBP策略是以当地及和海外市场的内部增长为主，优化产品组合，扩大分銷和渗透率，提高产品及品牌知名度
- Bogasari 专注于销量增长及扩大市场覆盖率
- 农业业务资本开支旨在重新种植老棕榈树，并于2025年或之前達至 100% ISPO 认证的目标
- 分銷业务加强存货及出货管理



除利息及税项前盈利率比较	FY22	FY23
面食	22.7%	25.3%
乳制品	7.1%	7.7%
零食	7.9%	9.3%
食品调味料	11.9%	11.4%
营养及特别食品	7.0%	7.3%
饮料	4.9%	13.3%
ICBP整体	19.0%	21.5%
Bogasari	7.8%	7.5%
农业业务	18.8%	13.3%
分銷业务	6.5%	6.9%
Indofood整体	17.8%	17.6%

## 2023年全年财务摘要

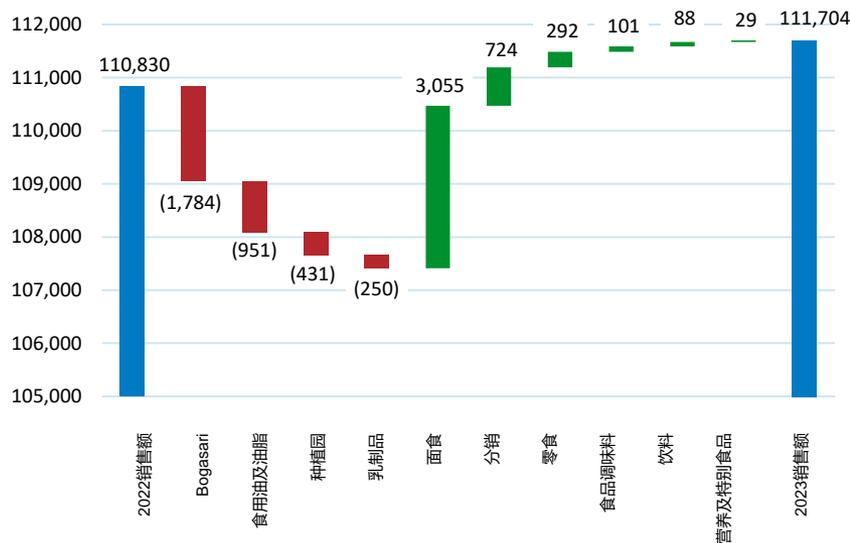
- 受面食，零食，以及食品调味料业务带动，销售净额以印尼盾计创**新高**，由64.8万亿印尼盾上升5%至67.9万亿印尼盾
- 除乳制品外，所有业务的产品售价及收入均有增长
- 除食品调味料外，所有业务的盈利率均上升，除利息、税项、折旧及摊销前盈利增长7%至16.1万亿印尼盾，去年则为15.1万亿印尼盾
- 除利息及税项前盈利率为21.2%，去年则为20.6%，面食业务的除利息及税项前盈利率至**新高**25.7%，去年则为22.9%
- 受惠于面食业务销售额及大部份业务的盈利率均上升，核心溢利由7.3万亿印尼盾上升27%至**新高**9.3万亿印尼盾
- 预期2024年的除利息及税项前盈利率为19-21%，销量增长及商品价格变动温和，销售额可望上升5-8%



资产负债表 (十亿印尼盾)

	2022年 年底	2023年 年底
短期及信托收据	825	112
当前到期	487	456
长期债务	44,525	43,193
已融资债务总额	45,837	43,762
印尼盾债务	2,672	1,538
外币债务	43,165	42,224
已融资债务总额	45,837	43,762
现金及现金等价项目	(15,741)	(19,353)
债务净额	30,096	24,409

### 外部销售变动 (十亿印尼盾)



### 按部门分类的外部销售额 (十亿印尼盾)

	FY22	FY23	变动	份额
面食	46,480	49,535	6.6%	44.3%
乳制品	9,244	8,994	-2.7%	8.1%
零食	3,906	4,198	7.5%	3.8%
食品调味料	2,619	2,720	3.9%	2.4%
营养及特别食品	1,156	1,185	2.5%	1.1%
饮料	1,529	1,618	5.8%	1.4%
品牌消费品整体	64,935	68,250	5.1%	61.1%
Bogasari	25,967	24,183	-6.9%	21.6%
种植园	5,119	4,688	-8.4%	4.2%
食用油及油脂	8,577	7,626	-11.1%	6.8%
分销	6,232	6,956	11.6%	6.2%
Indofood 整体	110,830	111,704	0.8%	100.0%

### 销售地区 (十亿印尼盾)

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	变动
印尼	63,559	65,449	68,150	69,341	76,998	85,176	85,988	1%
中东及非洲	1,547	1,901	2,952	6,456	13,285	15,162	16,277	7%
其他亚洲地区	2,880	3,417	3,784	3,876	7,231	7,996	7,917	-1%
其他	2,201	2,628	1,707	2,058	1,831	2,497	1,521	-39%
总计	70,187	73,395	76,593	81,731	99,346	110,830	111,704	1%

过往的销售额 (十亿印尼盾)							
	2018	2019	2020	2021*	2022	2023	变动
品牌消费品	38,710	42,753	46,969	56,964	65,258	68,598	5%
Bogasari (面粉和意大利面)	21,245	22,839	22,965	25,883	31,879	30,413	-5%
农业	14,050	13,600	14,551	19,692	17,770	15,974	-10%
分配	5,497	4,140	4,562	5,021	6,232	6,956	12%
对销	(6,106)	(6,740)	(7,315)	(8,214)	10,308)	121,94	1%
总计	73,396	76,592	81,732	99,346	110,830	111,704	-1%

过往的借贷 (百万美元)							
	2018	2019	2020	2021*	2022	2023	变动
印尼盾债务	1,390	1,481	1,402	1,271	1,110	833	-25%
外币债务	663	144	2,376	3,059	3,089	2,916	-6%
现金及现金等值项目	(608)	(972)	(1,229)	(2,066)	(1,649)	(1,841)	12%
债务总额	2,053	1,625	3,778	4,330	4,200	3,749	-11%
债务净额	1,445	653	2,549	2,264	2,550	1,909	-25%
期末外汇汇率 (印尼盾/美元)	14,481	14,141	14,105	14,269	15,731	15,526	1.3%

过往的现金流 (百万美元)							
	2019	2020	2021*	2022	2023	变动	
营运活动提供之现金净额	13,344	13,855	14,693	13,588	13,754	1%	
投资活动使用之现金净额	(584)	(37,63)	(6,490)	(3,863)	(4,381)	13%	
融资活动使用之现金净额	(7,660)	27,286	3,852	(14,329)	(6,940)	-52%	
汇率变动之净效应	(160)	99	93	1,072	8	-99%	
现金及现金等值项目增加净额	4,940	3,603	12,149	(3,532)	2,440	-169%	

\*Indofood 的 ICBP 部门于 2021 年 8 月收购面食制造商 Pinehill, 业务从而扩展至中东、非洲和欧洲市场。

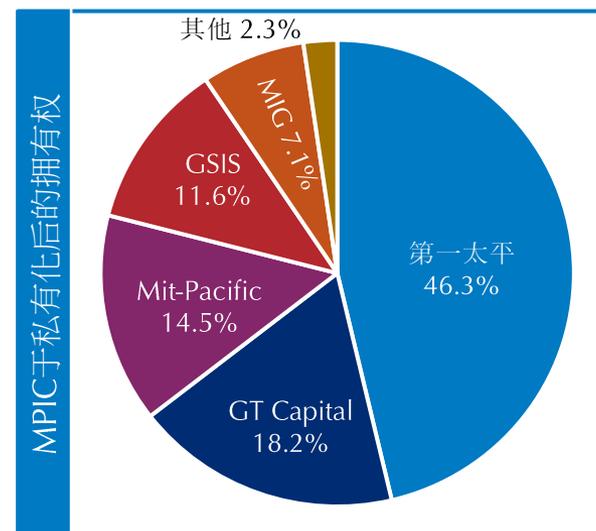
# METRO PACIFIC INVESTMENTS



# MPIC的资产于私有化后更接近第一太平

## 私有化引进新股东，派息上升

- 于2023年下半年，第一太平及其他投资者以估值29.632亿美元将MPIC退市并私有化
- 支付少数股东的价格为每股5.20披索
- 投资者包括第一太平（最大股东）、GT Capital（一間菲律宾控股公司自2015年起投资于MPIC）、Mit-Pacific（日本政府与三井物产的合营企业）、GSIS（菲律宾政府退休基金）、Management Investment Group（由第一太平行政总监彭泽仁带领）和其他
- 自私有化以来，MPIC的拥有人已将2023年全年的派息比率提高至核心溢利的30%，并为增长引领Meralco及MPTC进行重大新投资
- MPIC于私有化后，只有透过第一太平于股票市场的股份才可投资于MPIC大部份的资产



## 分析师对MPIC资产总值的估计

機構	報告日期	资产总值估计 (百万美元)
美国银行	2023年8月3日	\$6,347
金融银行有限公司	2023年8月4日	\$6,877
COL金融集团有限公司	2023年8月4日	\$6,389
摩根大通	2023年8月30日	\$6,883
马来亚银行有限公司	2023年9月11日	\$5,971
Regis	2023年9月3日	\$5,183
平均		\$6,275

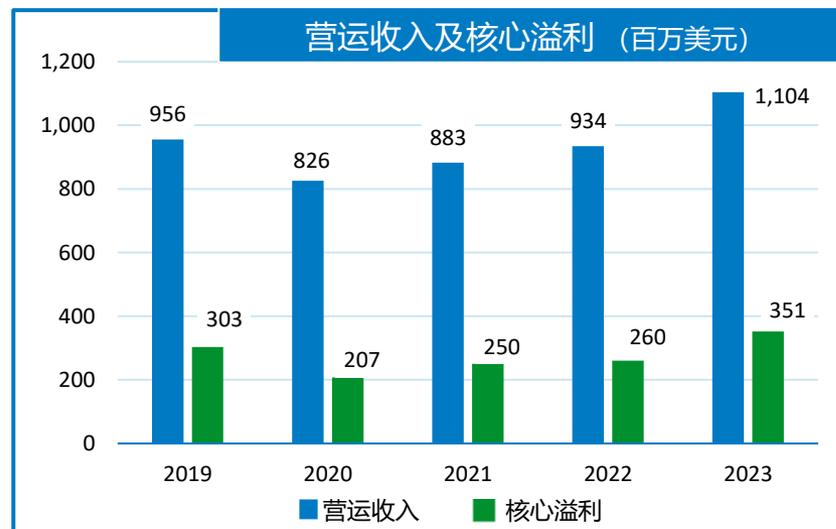
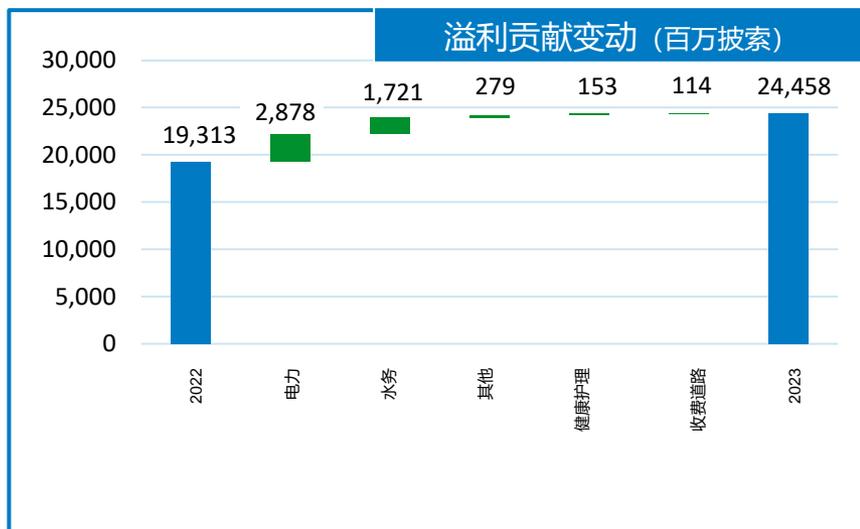
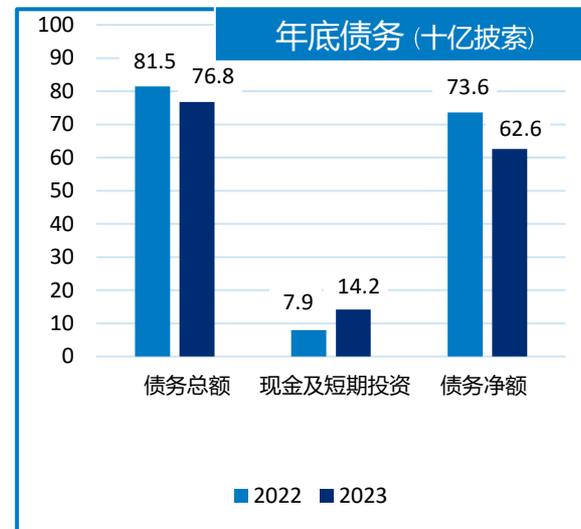
## 展望未来，专注于收费道路及水务业务

- Maynilad为菲律宾客户数量最大的水务公司，MPIC拥有其52.8%，根据国会批准其特许经营权的条款，其必须在2027年1月或之前上市
- 100%拥有的MPTC为菲律宾最大的收费道路营运商，预计将在未来24个月内透过股份出售或公开发行引进新投资者及资本，以将其价值部份变现
- 在MPIC作为上市公司的最后一年，按6位分析师综合其各项资产总值的估算，得出的平均资产总值为63.26亿美元，较私有化价高78%

\*注: MPIC不再有任何证券商发表分析报告。这全为公开数据。

## 2023年全年财务摘要

- 来自所投资的公司的溢利贡献上升29%至**新高**245亿披索，去年则189亿披索，电力及水务业务带动溢利贡献上升
- 核心溢利由142 亿披索上升 38%至**历史新高** 195 亿披索
- 发电业务表现优于预期，带动Meralco之溢利贡献
- 较高的收费用量及收费带动Maynilad表现
- 于2023年年底，总公司现金为142 亿披索，比去年的79 亿披索高
- 债务净额由736 亿披索下降至 626 亿披索；91%的债务以披索计值；100%为固定利率
- 2023年年底 MPIC 总公司的债务平均利率为 5.08%，2022 年年底则为 4.9%；利息覆盖率为3.5倍；根据内部计算，贷款与价值比率为14%
- 主席彭泽仁表示，预计2024年盈利将可见双位数增长



## 2023年全年财务摘要及展望: Meralco

- 总收入由4,265亿披索上升4%至**新高**4,436亿披索，主要受输电收入增加17%所带动
- 核心溢利由271亿披索上升37%至**新高**371亿披索，核心除利息、税项、折舊及攤銷前盈利上升25%至**新高**644亿披索
- 输电收费由1.20披索/千瓦时上升13%至1.35披索/千瓦时
- 现金及现金等值项目由558亿披索上升48%至828亿披索
- 全年每股股息上升17%至19.755披索，占每股核心盈利60%
- 展望未来，预计发电附属公司MGen将可透过天然气及可再生能源為Meralco贡献核心溢利总额的三分之一

### 发电之溢利贡献 (十亿披索)

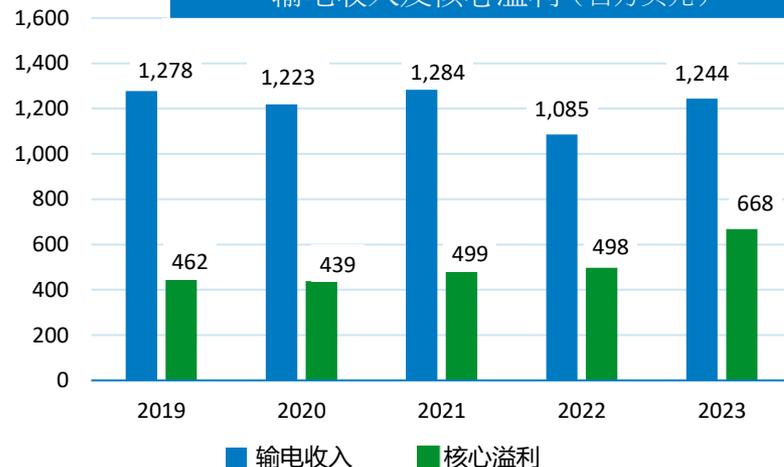
	FY22	FY23	变动
Global Business Power	(2.6)	0.5	119%
San Buenaventura Power	1.8	1.3	-30%
PacificLight Power	7.0	9.4	34%
MGreen	(0.2)	0.1	132%
其他业务及调整	(0.6)	(1.6)	-173%
<b>总计</b>	<b>5.4</b>	<b>9.7</b>	<b>78%</b>

### 发电销售量 (千兆瓦时)

	FY22	FY23	变动
Global Business Power	5,756	5,867	2%
San Buenaventura Power	2,765	2,360	-15%
PacificLight Power	5,619	5,719	2%
MGreen	112	347	210%
<b>总计</b>	<b>14,252</b>	<b>14,293</b>	<b>0.2%</b>

注：发电数据为总数，并非Meralco份额的净值。

### 输电收入及核心溢利 (百万美元)



### 资产负债表 (百万披索)

	22年年底	23年年底
现金及现金等值项目	55,832	82,789
短期投资	17,997	7,544
债务总额	103,833	99,446
债务净额	30,004	9,113
债务总额与除利息、税项、折 旧及攤銷前盈利比率	2.0	1.5
债务净额与除利息、税项、折 旧及攤銷前盈利比率	0.6	0.1
负债对权益比率	0.3	0.1
利息开支	3,754	5,129
利息收入	2,063	3,321

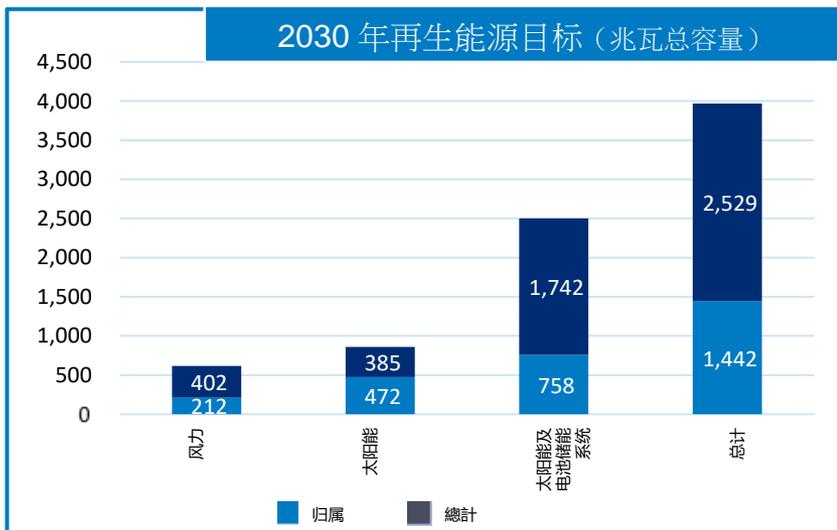
# 液化天然气及可再生能源发电的目标

## Meralco 收购 SPNEC 大部份股权

- MGreen 以 159 亿披索收购于马尼拉上市的Solar Philippines New Energy Corporation (SPNEC.PM) 50.5% 股权
- MGreen 是 Meralco 100% 拥有的发电公司 MGen 的可再生能源部门，将使用 SPNEC 为主要媒介，于吕宋岛发展 3,500 兆瓦太阳能板及 4,000 兆瓦时电池储能系统
- 预计2026年第一季第一阶段的发电量中数为600兆瓦
- 预计2027年第一季第二阶段的发电量中数为250兆瓦
- 项目完成后，MGreen 将成为于菲律宾最大的可再生能源供应商

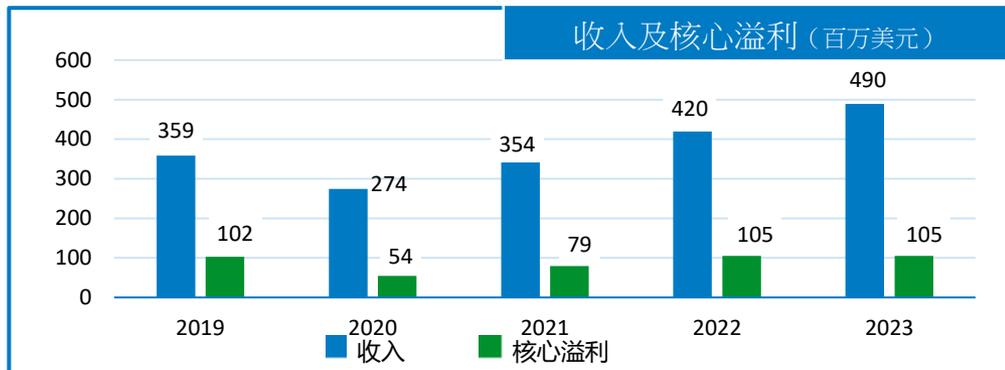
## MGen 投资于2,500兆瓦液化天然气发电项目

- MGen 将持有 Chromite Gas Holdings (‘CGHI’) 60% 股权，而Therma NatGas Power (‘TNGP’, 由 Aboitiz Power Corp. 全资拥有) 则将持有40%股权
- CGHI 拟投资收购San Miguel Global Power (‘SMGP’) 旗下 1,278兆瓦的Ilijan发电厂，以及目前正在兴建中的1,320兆瓦新合并循环发电设施，预计于 2024 年年底投入运作
- CGHI及SMGP将投资近乎100%股权于由Linseed Field Corporation拥有的液化天然气进口及再气化站
- 整个计划价值33亿美元，作为最大的股东，MGen的40.2% 权益贡献为12亿美元
- 交易预计将于2024年6月完成



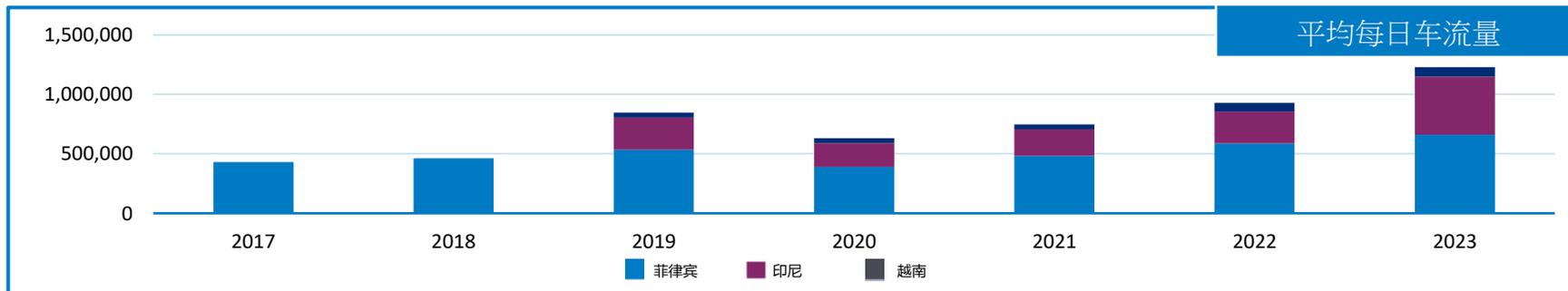
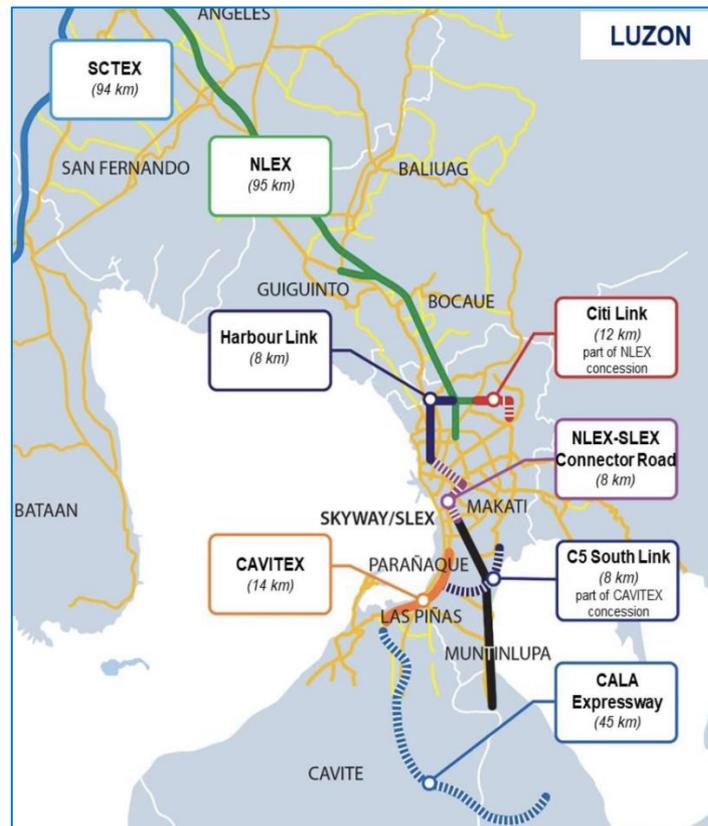
## 可再生能源为实现发电目标的关键

- 可再生能源发电附属公司MGreen将于2030年或之前将可再生能源发电量增加1,500兆瓦，较2023年时增加13倍
- 同样，公用输电公司Meralco 标于同一期限前购买及供应1,500 兆瓦可再生电力
- 位于Bulacan 的Powersource First Bulacan Solar的55兆瓦发电厂已于2021年开始商业运作，与三井合作于Rizal省Baras的75兆瓦交流电太阳能电厂，以及与Vena Energy 合作于Ilocos Norte的68兆瓦交流电太阳能电厂已于2023 年全年加入运作
- 与三井合作于Isabela省Cordon的45兆瓦交流电太阳能电厂项目将紧随
- MGen于2023年的售电量为14,293千兆瓦时
- 由于PLP盈利能力飙升及GBP扭亏为盈，MGen的盈利贡献由89 亿披索上升80%至97亿披索



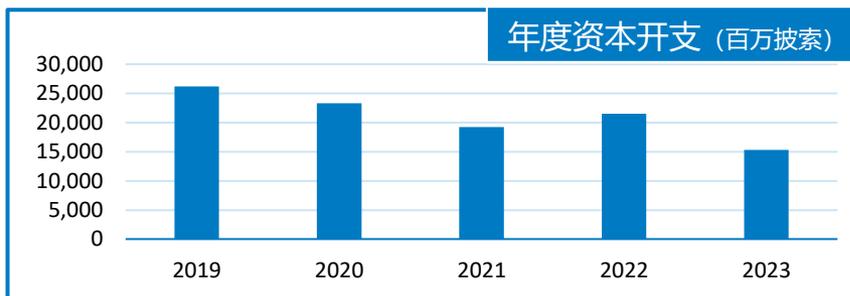
## 2023年全年财务摘要及展望：收费道路

- 由于车流量及收费均上升，以及新道路自2022年下半年开始收费服务，收入上升19%至**新高**272亿披索
- 纵使受新道路的特许权摊销较高及Nusantara收购Japex的融资成本影响，核心溢利仍由57亿披索上升2%至**新高**58亿披索
- 菲律宾的交通流量上升12%至**新高**平均每日车流量659,687驾次
- 在印尼的Nusantara车流量于收购Japex后增加82%，在越南的CII B&R车流量则上升5%
- 随着菲律宾、印尼及越南道路投资的车流量稳定增长，中期收入可望上升



## MPTC 收费道网络分布区内

- MPIC拥有MPTC 99.9%股权
- MPTC持有越南CII Bridges & Roads 44.9% 股权
- MPTC拥有于印尼的Nusantara Infrastructure 76.3% 股权
- 随着机会出现将进一步寻求于区内扩展业务



菲律宾					越南				
名称	拥有权	长度 (千米)	平均每日车流量*	特许权届满日期	名称	拥有权	长度 (千米)	平均每日车流量*	特许权届满日期
NLEX	75.1%	106	337,000	2037	DT741	44.9%	50	14,000	2034
SCTEX	75.1%	94	79,000	2043	PRTC 1 & 2	44.9%	45	11,000	2035
NLEX Connector	75.1%	8	13,000	2054	Hanoi Highway	22.9%	16	30,000	2037
CAVITEX	100%	22	182,000	2046	Rach Mieu 1 & 2	22.9%	22	19,000	2030
CALAX	100%	45	36,000	2050	Co Chien	22.9%	2	6,000	2030
CCLEX	100%	9	14,000	2063					

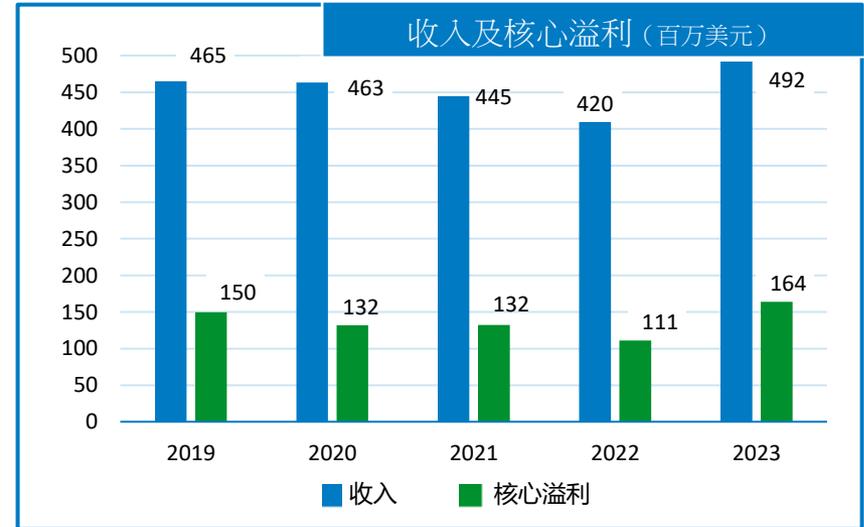
  

印尼					总计	
名称	拥有权	长度 (千米)	平均每日车流量*	特许权届满日期	长度 (千米)	平均每日车流量*
Jakarta Outer Ring Road System (JORR)	25.0%	22	555,000	2042	印尼 菲律宾 越南 总计	490,000 660,000 78,000 1,200,000
Bintaro Serpong Damai (BSD)	63.6%	7	110,000	2040		
Jakarta-Cikompek Bypass (Japex)	28.6%	83	450,000	2062		
Makassar Int'l Airport Toll Road	71.1%	12	40,000	2041		
Harbour Road	71.1%	10	55,000	2043		

\* 2023全年. 来源: MPTC.

## 2023年全年财务摘要及展望：水务

- 实际收费及收费用水量上升，Maynilad的收入由229 亿披索上升19%至**新高**273亿披索
- 由于与监管机构再商谈特许权协议后摊销下降，核心溢利由60亿披索上升51% 至91亿披索
- Maynilad继续履行与监管机构MWSS达成业务计划下的责任，资本开支由153亿披索上升29%至197亿披索
- 收费用水量由5.27亿立方米上升2%至5.385亿立方米
- 平均收费由每立方米42.7披索上升17%至每立方米50.0披索，随后于2024年1月进行16.3% 的收费调整
- 平均无收入用水為 30.5%，去年则为30.3%
- 新特许经营权协议要求需于2027年1月之前向公众出售最少30% Maynilad的股份



备注：Maynilad 的特许经营权于2047年1月21日届满。

### 主要绩效指标

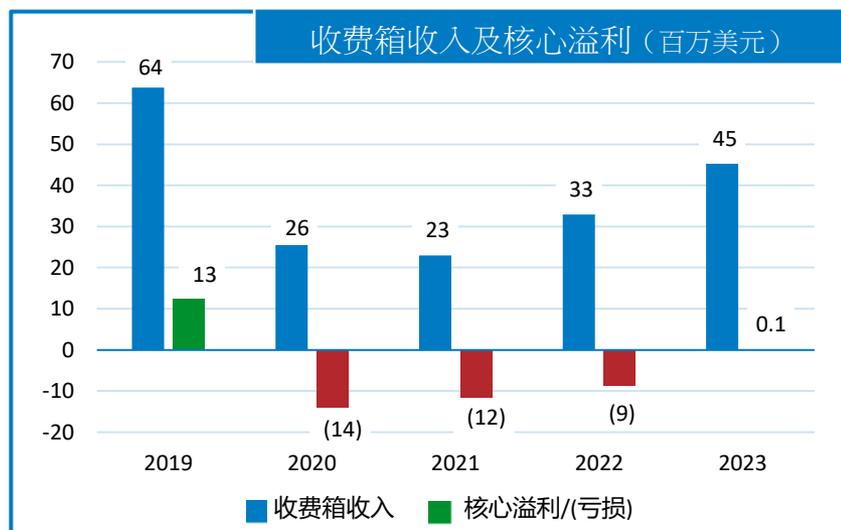
	目标	实际
服务水平 (24/7)	88.3%	89.5%
供水服务覆盖范围	94.76%	94.81%
无收入用水		
无收入用水水平 (总计, 平均)	42.0%	42.9%
无收入用水水平 (区域计量面积, 平均)	29.2%	30.5%
污水处理覆盖范围		
以人口为基准	27%	30.74%
以户口为基准	21%	32.86%

## 收费调整对财务业绩十分重要

- 履行服务责任对提高收费十分重要：
  - 24/7服务水平
  - 无收入用水
  - 污水服务覆盖范围
  - 供水服务覆盖范围
- 自2024年1月起，Maynilad 获收费上调16.3%的重订收费调整及3.53%的消费者物价指数调整
- 监管机构MWSS授予特许权延长10年至2047年

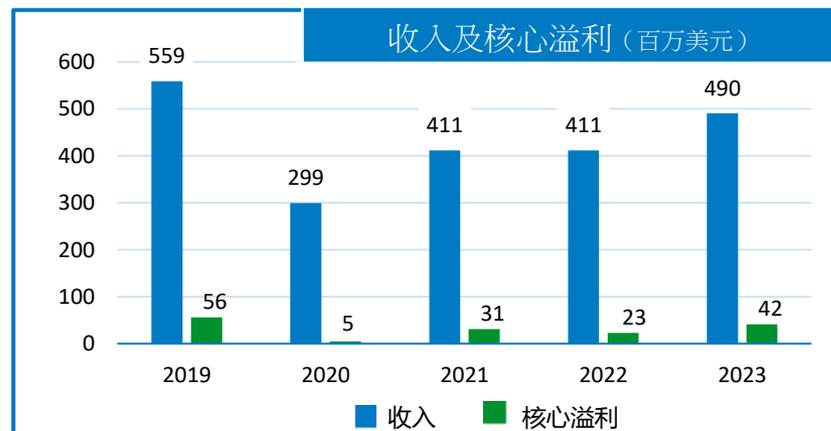
## 轻轨客流量激增，核心亏损大幅下降

- 由于每日乘客人次上升36%至298,740人次，LRMC 收入由18 亿披索上升 40%至 25 亿披索，但仍远低于疫前水平
- 由于收入增加，由 4.72 亿披索核心亏损转为4百万披索核心溢利
- 损益表账仍被现有铁路路线的特许权资产摊销及借贷成本左右
- 平均载客量由52%跃升至62%
- 自2023年8月2日起票价上升，预计2024年票价仍可上调，可望提高盈利率
- 载客量于2024年年底预计将上升30%至疫情前水平



## 病人数目增加，医疗收入上升22%

- 由於病人数目大幅增加，更名后的医院业务「Metro Pacific Health」收入由224亿披索上升22%至272亿披索
- 由于住院病人数目增加，核心溢利由11亿披索上升92%至20亿披索
- 住院病人数目由124,000名上升37%到170,000名
- 门诊病人数目上升13%至4.2百万人次，去年则为3.7百万人次
- 床位占用数目由1,542 张上升31%至2,018 张，病床使用率由2022年的39%上升至53%
- 2024年佔用率目标：增加至61%
- 2024年资本开支预计将由2023年的37亿披索上升至77亿披索（2022年为25亿披索），以支持改善大楼、新医疗设备、提高系统数码化
- 健康护理集团目前有23间医院

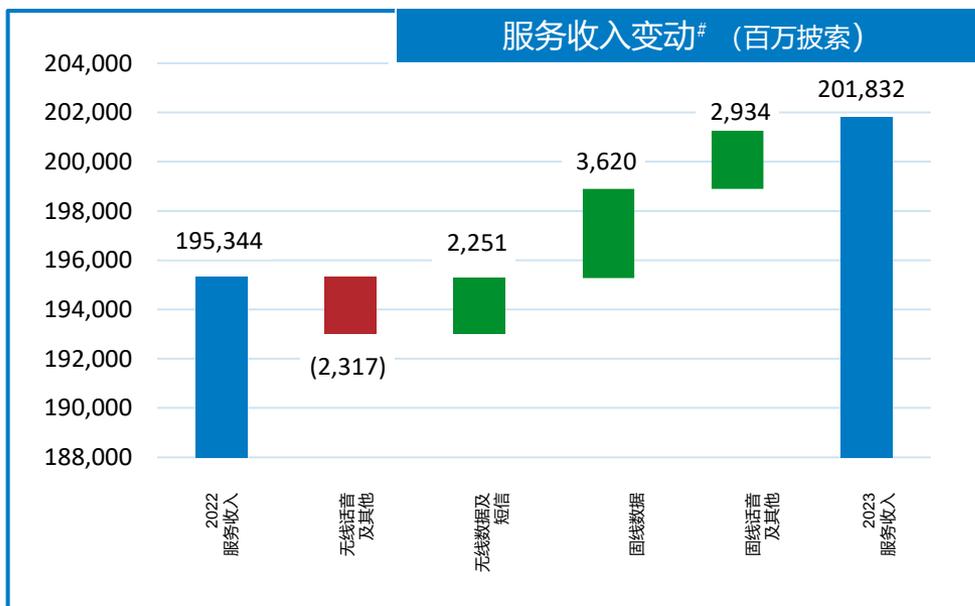
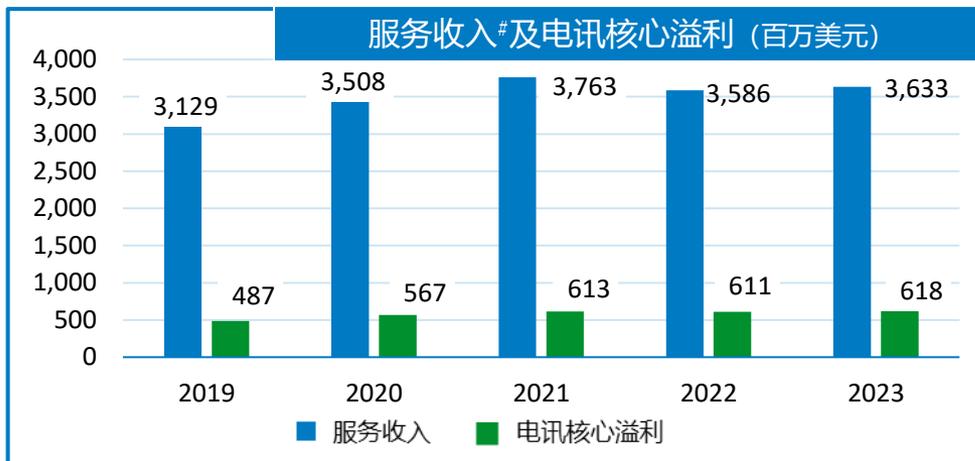


## 2023年全年财务摘要

- 三大主要业务均有增长，服务收入<sup>#</sup>上升3%至**新高**2,018亿披索
- 强劲的服务收入，以及现金营运开支下降，除利息、税项、折旧及摊销前盈利\*上升4%至**新高**1,043亿披索
- 除利息、税项、折旧及摊销前盈利率\*为52%，去年则为51%
- 较高的除利息、税项、折旧及摊销前盈利及较低的折旧，被较高的融资成本及所得税拨备所抵消，电讯核心溢利上升3%至343亿披索
- 债务净额与除利息、税项、折旧及摊销前盈利比率\*为2.30倍，2022年年底则为2.24倍，信贷评级维持于投资级别，税前利息成本为4.58%及平均债务年期为6.95年
- 盈利增长由家居宽频业务用户数量增加带领，其次是企业业务的企业数据收入

## 展望

- 服务收入及除利息、税项、折旧及摊销前盈利于2024年可望持续创新高，预期增长为中单位数
- 2024年全年电讯核心溢利可望最少达350亿披索
- 2024年资本开支预计在750-780亿披索之间，2023年为851亿披索
- 透过增加收入、精简成本及出售非策略性资产，将债务净额与除利息、税项、折旧及摊销前盈利\*比率降至2.0倍以下

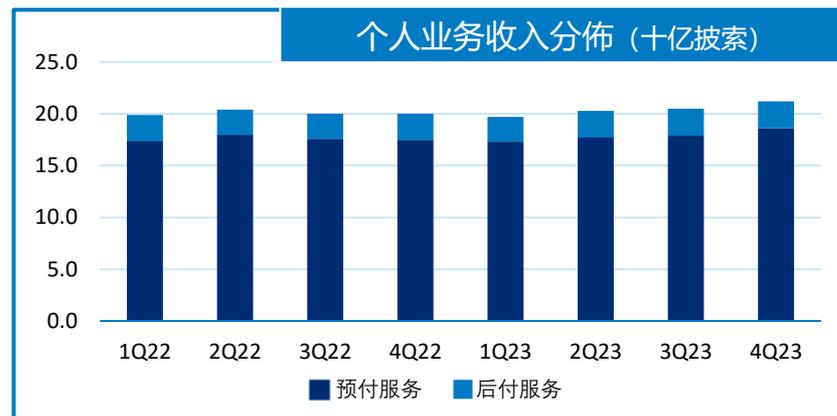


\* 所有除利息、税项、折旧及摊销前盈利数据均不包括人力精简计划成本以及出售及租回电讯塔开支。

<sup>#</sup>未扣除内部接驳成本。

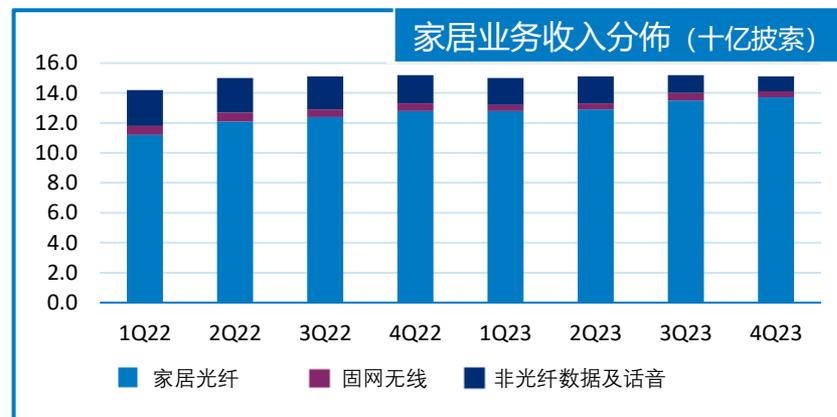
## 个人业务的数据使用量激增

- 2023年全年个人业务的收入上升2%至818亿披索，第四季则为212亿披索，创两年最高水平
- 2023年第4季后付服务收入上升4%，预付服务收入则上升6%
- 2023年全年流动数据收入上升6%至711亿披索
- 用户每月流动数据平均用量11.0千兆字节，较2022年平均9.2千兆字节上升19%
- 活跃数据用户上升3.4%至3.9千万，2023年第三季则为3.77千万
- 积极提升收入、卓越的网络体验及超值促销可望持续盈利增长的势头



## 家居业务继续扩展固线无线服务

- 受家居光纤宽频安装飙升带动，2023年全年家居服务收入创**新高**至604亿披索
- 从2022年年底起，光纤安装总量达92.4万户
- 从2022年年底起，光纤连接净额增加23.4万
- PLDT正加速扩大光纤到户足迹，优先考虑未有服务的区域
- 现正部署下一代技术，为客户提供千兆位元光纤 (每秒1-10千兆位元)
- 固网无线服务以光纤端口用户及预付客户之间的客群为目标



## 终端服务带动PLDT 企业业务增长

- 受惠于企业数据及资讯及通讯科技业务云端服务带动，2023年全年企业业务服务收入上升1%至**新高**471亿披索
- 数据中心的终端服务从2022年年底至2023年年底，上升12%至5,400；于7,700个准备就绪的容量中，使用率为71%
- 于菲律宾拥有最大的数据中心组合：已有10所数据中心，第11所数据中心将于2024年7月竣工，为超大规模客户提供世界级水平的设施
- 企业数据/资讯及通讯科技业务上升6%，受惠于思科、Fortinet、微软及谷歌的「首选合作伙伴」地位，提升光纤服务，令管理资讯科技的收入增加



# 菲律宾领先的数码银行平台



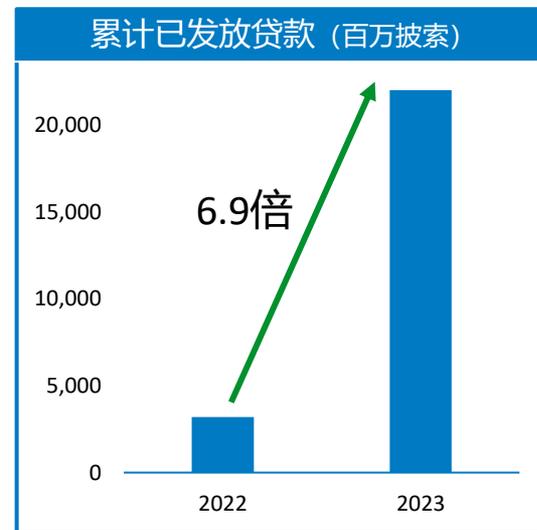
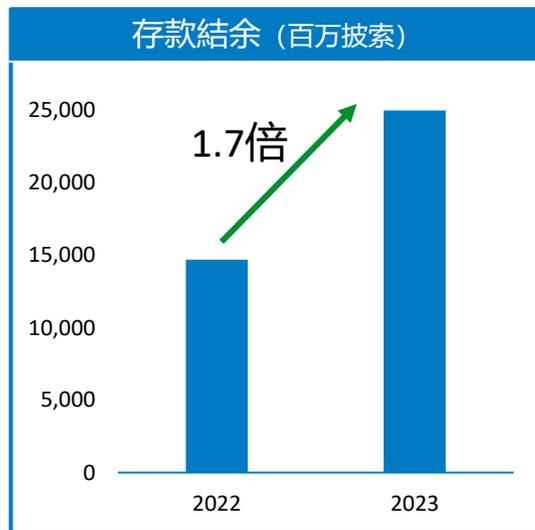
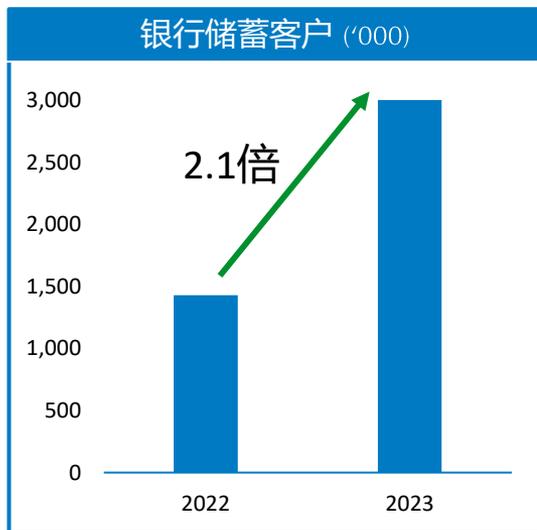
## 菲律宾排名第一的金融科技平台

- 全年亏损下降至 22 亿披索，2022 年则为 32 亿披索 (PLDT份额为 38%，相等于其拥有权益)
- 预计于2024 年第四季或之前实现收支平衡
- 每名消费者的每月平均收入较去年上升80%
- 消费者金融科技应用程序排名第一，在App Store的得分为 4.8，在 Google Play 的得分为 4.5
- 数码银行应用程序每月用户数目排名第一位
- 商户收单和卡处理的交易排名第一位
- 二维码消费商家处理领域排名第一，市场占有率为44%
- 企业贷款发放增长 4.4 倍
- 优质的银行客户交易量较单纯支付用户多逾两至三倍

## 一站式数码银行应用程序\*

- PayMaya 现名为 Maya，其拥有数码银行及加密货币交易
- 可使用逾12多种货币
- 开户只需一张有效身分证件
- 没设最低结余限额
- Maya Bank, Inc. 受菲律宾中央银行 (Bangko Sentral ng Pilipinas) 监管
- Philippine Deposit Insurance Corporation为每位存款者提供最高达50万披索的存款保障
- 透过二维码或电话号码可进行即时转账
- 提供股票及加密货币交易
- Maya Savings 提供高达14%利息年利率

\*数据来源: [maya.ph](http://maya.ph).



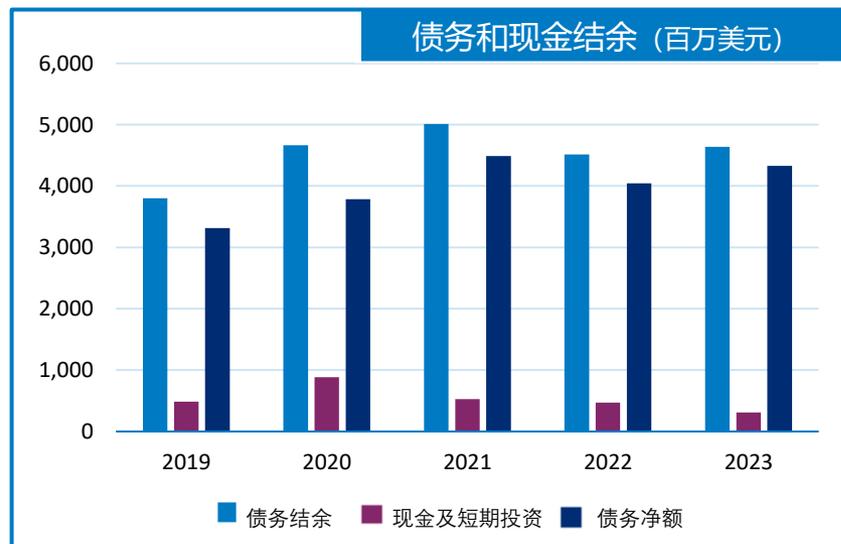
## 领导地位稳固后资本开支下降

- 2023 年资本开支为851亿披索，推动收入增长并支持网络流量的持续增长，比2022 年的 968 亿披索低
- 2023 年全年无线网络流量上升11%至4,898拍位元组
- 5G, LTE与3G服务覆盖菲律宾97%人口
- 于该国客户转换至4G/LTE服务已接近完成，只有 2% 的内置设备采用3G技术，7%的设备采用2G技术，82%采用4G/LTE
- 过去10年的总资本开支为6,352 亿披索，已建立盈利持续增长的稳健基础
- 流动及固线业务继续赢得多个行业奖项



## 穆迪和标准普尔评为投资级别

- 投资级别评级: 标准普尔(BBB), 穆迪(Baa2)
- 债务总额为 2,569 亿披索，债务净额为 2,398 亿披索
- 债务净额与除利息、税项、折旧及摊销前盈利比率为2.30倍，2022年年底则为2.24倍
- 2023年全年的主要现金流包括完成出售1,705座电讯塔的225亿披索及支付233亿披索的股息
- 美元债务占债务总额16%，2022年年底则为17%
- 来自与美元挂钩/以美元计价的“自然对冲”为综合收入的9%
- 仅5%的借贷或2.5亿美元未作对冲
- 47%为定息贷款，53%是浮息贷款
- 平均税前利息成本为4.58%，2022年则为4.04%
- 债务平均年期为6.95年，其中61%在 2028年后到期



\*所有除利息、税项、折旧及摊销前盈利不包括人力精简计划及出售及租回电讯塔之开支。

## 2023年全年摘要列示创新高表现

- 受惠於銷量上升，收入上升13%至**新高**27.232亿新加坡元，去年则为24.08亿新加坡元
- 除利息、税项、折旧及摊销前盈利上升37%至**新高**5.019亿新加坡元，去年则为3.651亿新加坡元
- 混合非燃料利润率上升，核心溢利上升37%至**新高**3.946亿新加坡元，去年则为2.878亿新加坡元
- 电力销售量上升2% 至**新高**5,719.0千兆瓦时，去年则为5,618.7千兆瓦时
- 债务净额由2022年年底的2.289亿新加坡元下降68%至年底的7.26千新加坡元

## 展望

- 受惠于已与零售客户签订的合同锁定利润率，PLP预计强劲表现可于2024年持续，尽管利润率较2023年水平稍为下降
- 展望未来，由於电力市场环境稳定，PLP正评估参与当地太阳能及天然氣发电项目

## 600兆瓦太阳能项目获有条件批准

- 新加坡能源市场管理局已有条件批准一项从印尼布兰岛生产并向新加坡出口 600 兆瓦太阳能电力的项目
- 此项目由第一太平、Meralco PowerGen、Medco Power Global，以及 Gallant Venture 合组
- 此项目将安装超过2,000兆峰瓦的太阳能光伏板及500兆瓦的电池储存，预计将于2028年完工
- 高压交流电海底专缆的海洋勘探为此项目下一阶段的其中一部份



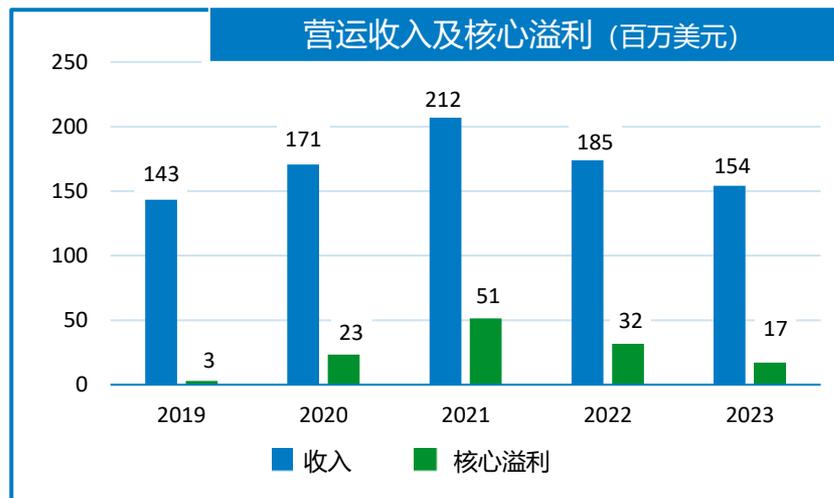
..... 海底电缆仅供列示；不是已计划路线。

## 2023年全年财务摘要

- 金属产量及铜价下降，营运收入由101亿披索下降 15% 至86 亿披索
- 主要由于电力成本急剧上升，现金生产成本由每公吨655披索 上升 16% 至每公吨760 披索
- 由於金属質量、提取率及收入较低，核心溢利因而下降44%至 9.63亿披索，去年则为17亿披索
- 铜变现价由每磅 3.96美元下降4%至3.79美元
- 黄金变现价上升8%至每盎司1,928 美元，去年则为1,790 美元

## 展望

- Silangan 矿场预计将于2024年年底开始使用及测试，并于 2025年稍后开始商业运作
- Padcal矿场的开采期已延长至2027年年底
- 延长开采期容许有更多时间发展资源丰富的Silangan项目
- 持續进行的勘探活动包括於Lumiere 和 Macawiwili等项目



关键绩效指标	变动		
	FY22	FY23	变动
研磨量(千公吨)	7,432	6,853	-8%
矿产质量			
金(克/千公吨)	0.269	0.236	-12%
铜(%)	0.190	0.180	-5%
已生产金属			
金(盎司)	48,567	37,784	-22%
铜(千磅)	25,086	21,298	-15%
变现价			
金(美元/盎司)	1,790	1,928	8%
铜(美元/磅)	3.96	3.79	-4%

	每公吨生产成本 (披索)		
	FY22	FY23	变动
材料及物资	251	268	7%
电力成本	200	261	30%
员工	131	146	11%
采购合约	32	38	18%
其他开支	41	48	19%
现金生产成本	655	760	16%
损耗/摊销	190	102	-46%
生产成本总额	845	862	2%
特許權稅	49	46	-6%
使用費	31	30	-2%
营运成本	924	938	2%

# 附录

股东资料  
精选财务数据

# 调整后每股资产净值

百万美元	基准	2022年 12月31日 结算	2023年 12月31日 结算
Indofood	(i)	1,879.3	<b>1,839.3</b>
PLDT	(i)	1,304.8	<b>1,276.1</b>
MPIC	(ii)	811.0	<b>1,371.0</b>
FPM Power/PacificLight Power	(iii)	150.0	<b>370.0</b>
Philex	(i)	145.6	<b>154.8</b>
PXP Energy	(i)	76.4	<b>39.6</b>
总公司 – 其他资产	(iv)	144.6	<b>139.2</b>
– 债务净额		(1,362.4)	<b>(1,395.9)</b>
<b>价值总额</b>		<b>3,149.3</b>	<b>3,794.1</b>
<b>已发行普通股数目 (百万)</b>		<b>4,241.7</b>	<b>4,242.3</b>
每股价值 – 美元		0.74	<b>0.89</b>
– 港元		5.79	<b>6.98</b>
本公司收市股价 (港元)		2.33	<b>3.11</b>
每股股价对港元价值之折让(%)		59.8	<b>55.4</b>

(i) 以所报股价按本集团的经济权益计算所得。

(ii) 以MPIC之收购要约价每股5.20 披索 (2022年：以所报股价按本集团的经济权益计算所得) 计算所得。

(iii) 指投资成本 (2022年：账面值)。

(iv) 指SMECI票据的账面值以及本公司于Maya 及RHI 的投资 (以所报股价按本集团的实际经济权益计算所得)。

# 对每股资产净值的不同看法

## 如何估值MPIC?

- 第一太平按其私有化MPIC时46.3%的价值计算
- 里昂证券以MPIC的上市资产Meralco的市场价格及大部份余下资产的市盈率计算
- 6位分析师于MPIC私有化前的最后12个月内使用各种方法对其进行研究；于此显示的数据为其数据的平均值 (第12页)

百萬元	于2023年 12月31日
Indofood	1,839.3
PLDT	1,276.1
MPIC	1,371.0
FPM Power/PacificLight Power	370.0
Philex	154.8
PXP Energy	39.6
总公司 - 其他资产	139.2
- 债务净额	(1,395.9)
<b>价值总额</b>	<b>3,794.1</b>
<b>已发行普通股 (百万股)</b>	<b>4,242.3</b>
每股价值 - 美元	0.89
- 港元	<b>6.98</b>
本公司收市股价 (港元)	3.11
股价折让 (百分比)	55.4

考虑 里昂证券对 MPIC的估值
1,839.3
1,276.1
1,974.2
370.0
154.8
39.6
139.2
(1,395.9)
<b>4,397.3</b>
<b>4,242.3</b>
1.04
<b>8.10</b>
3.11
61.6

考虑 6位分析师对 MPIC的估值*
1,839.3
1,276.1
2,903.2
370.0
154.8
39.6
139.2
(1,395.9)
<b>5,326.3</b>
<b>4,242.3</b>
1.26
<b>9.81</b>
3.11
68.3

## 第一太平用市场价格、账面值及私有化价值保守地评估其资产

- 第一太平管理层于每日收市后收到的资产净值报告以市场价格厘定其上市资产的价值
- 非上市资产 (PacificLight Power 及 MPIC) 以不同方法计算其价值:
  - PacificLight Power的账面值是第一太平于2013年购买时的支付价
  - 如以上第一栏所示, 第一太平以MPIC于2023年第四季私有化程序时的估值13.71亿美元按比例对其持有MPIC46.3%权益计算其价值, 及分佔于年底每股资产净值的6.98港元
- 股票分析师有不同看法:
  - 里昂证券利用拆解法得出第一太平所持 MPIC 股份的隐含价值为19.742亿美元, 第一太平于2023年年底的每股资产净值按此增加至8.10港元
  - 于 MPIC 私有化前对 MPIC进行研究的6位分析师的平均预测显示, 第一太平所持MPIC股份的隐含价值为29.287亿美元, 每股资产净值进一步上升至9.85港元

\*参阅第13頁。

# 溢利贡献及溢利摘要

截至12月31日止 百万美元	营业额		对集团 溢利贡献 <sup>(i)</sup>	
	2022	2023	2022	2023
Indofood	7,429.8	<b>7,338.4</b>	265.8	285.1
PLDT <sup>(ii)</sup>	-	-	133.7	143.2
MPIC	934.1	<b>1,103.8</b>	104.4	159.8
FPM Power/PLP	1,747.6	<b>2,029.2</b>	82.4	118.8
Philex <sup>(ii)</sup>	-	-	13.4	7.6
FP Natural Resources/Roxas	193.4	<b>39.3</b>	(6.4)	(13.0)
<b>来自营运之溢利贡献<sup>(iv)</sup></b>	<b>10,304.9</b>	<b>10,510.7</b>	<b>593.3</b>	<b>701.5</b>
总公司项目:				
- 公司营运开支			(22.2)	(19.4)
- 利息支出净额			(54.8)	(71.4)
- 其他支出			(7.5)	(6.9)
<b>经常性溢利<sup>(v)</sup></b>			<b>508.8</b>	<b>603.8</b>
汇兑及衍生工具 (亏损)/收益净额 <sup>(vi)</sup>			(97.5)	19.5
非经常性项目 <sup>(vii)</sup>			(19.7)	(122.1)
<b>母公司拥有人应占溢利</b>			<b>391.6</b>	<b>501.2</b>

(i) 已适当地扣除税项及非控制性权益。

(ii) 联营公司。

(iii) RHI 于2023年的亏损扩大，反映由于原糖及糖蜜供应缺乏使营运受限。于2024年2月28日，RHI 宣布其进行提炼蔗糖业务将永久停运，乃由于经营及市场状况极为严峻。正持续减持某部份资产，而所得款项将主要用作清偿债务。

(iv) 来自营运之溢利贡献指营运公司对集团所贡献之经常性溢利。

(v) 经常性溢利指母公司拥有人应占溢利，当中不包括汇兑及衍生工具收益/亏损及非经常性项目的影响。

(vi) 汇兑及衍生工具收益/亏损净额指本集团未作对冲的外币负债净额之汇兑折算差额及衍生工具公允价值变动之收益/亏损净额。

(vii) 非经常性项目为由于发生次数或金额大小关系而不被视为经常性营运项目之若干项目。2023年之非经常性亏损为1.221亿美元，主要为本集团之投资减值拨备(6.57千万美元)、PLDT及Manila Electric Company的撇减资产(6.36千万美元)，以及PLDT之人力精简成本(7.0百万美元)，部份被PLDT之电讯塔销售收益(2.44千万美元)所抵消。2022年之非经常性亏损为1.97千万美元，主要为PLDT之网络资产加速折旧(1.803亿美元)及人力精简成本(1.77千万美元)，以及本集团之投资减值拨备(5.16千万美元)，部份被本集团投资于PLP之减值拨备拨回(9.20千万美元)、PLDT之电讯塔销售收益(8.82千万美元)及解除优先股之赎回责任(2.76千万美元)以及MPIC分阶段收购Landco Pacific Corporation产生之收益(2.94千万美元)所抵消。

# 总公司债务净额及现金流

百万美元	借款	现金及现金等值项目	债务净额
2023年1月1日结算	1,459.0	(96.6)	1,362.4
变动	7.8	25.7	33.5
<b>2023年12月31日结算</b>	<b>1,466.8</b>	<b>(70.9)</b>	<b>1,395.9</b>

## 总公司现金流

截至12月31日止 百万美元	2022	2023
股息及费用收入	225.9	<b>324.1</b>
总公司营运开支	(18.6)	<b>(17.7)</b>
现金利息开支净额	(51.7)	<b>(70.3)</b>
已付税项	(0.1)	<b>(0.2)</b>
来自经营业务之现金流入净额	155.5	<b>235.9</b>
投资净额 <sup>(i)</sup>	(58.2)	<b>(148.5)</b>
融资活动		
- 已付分派	(111.2)	<b>(119.0)</b>
- 新增借款净额	15.5	<b>8.7</b>
- 就回购股份之付款	(14.5)	-
- 其他 <sup>(ii)</sup>	(3.5)	<b>(2.8)</b>
现金及现金等值项目(减少)净额	(16.4)	<b>(25.7)</b>
1月1日之现金及现金等值项目	113.0	<b>96.6</b>
12月31日之现金及现金等值项目	96.6	<b>70.9</b>

(i) 2023年投资净额主要指於2023年9月透過參與要約購買MPIC的股份及於2023年11月認購MPIC的新普通股對MPIC之額外投資，以及對PLDT聯營公司Maya Innovations Holdings Pte. Ltd. (「Maya」，前稱為Voyager Innovations Holdings Pte. Ltd.)之額外投資。2022年投資淨額主要指透過供股對Philex之額外投資以及對Maya之投資。

(ii) 主要指租賃負債及向購股計劃信託人作出之付款。

# 本集团之债务净额及负债对权益比率

## 综合账

百万美元	2022年12月31日结算			2023年12月31日结算		
	债务 净额 <sup>(i)</sup>	权益 总额	负债对 权益比率 <sup>(ii)</sup> (倍)	债务 净额 <sup>(i)</sup>	权益 总额	负债对 权益比率 <sup>(ii)</sup> (倍)
总公司	1,362.4	1,139.5	1.20x	1,395.9	976.1	1.43x
Indofood	2,549.7	5,834.0	0.44x	2,327.1	6,340.9	0.37x
MPIC	4,398.8	4,276.9	1.03x	4,668.6	5,045.9	0.93x
FPM Power/PLP	103.6	285.1	0.36x	(15.1)	333.7	-
FP Natural Resources/Roxas	78.7	12.2	6.45x	73.8	(44.3)	-
本集团调整 <sup>(iii)</sup>	-	(1,181.9)	-	-	(1,104.6)	-
<b>总计</b>	<b>8,493.2</b>	<b>10,365.8</b>	<b>0.82x</b>	<b>8,450.3</b>	<b>11,547.7</b>	<b>0.73x</b>

## 联营公司

百万美元	2022年12月31日结算			2023年12月31日结算		
	债务 净额 <sup>(i)</sup>	权益 总额	负债对 权益比率 <sup>(ii)</sup> (倍)	债务 净额 <sup>(i)</sup>	权益 总额	负债对 权益比率 <sup>(ii)</sup> (倍)
PLDT	4,023.8	2,043.8	1.97x	4,309.6	1,993.6	2.16x
Philex	64.6	553.6	0.12x	96.0	572.2	0.17x

(i) 包括短期存款及受限制现金。

(ii) 按债务净额除以权益总额计算。

(iii) 本集团调整主要指就2001年1月1日前收购所产生之商誉与本集团保留盈利之对销，以及其他标准综合账项调整以将本集团作为单一经济实体列报。

## 按地区及界别划分的收入

消费性食品(百万美元)	2019	2020	2021	2022	2023	变动
印尼	4,817.5	4,736.7	5,367.9	5,710.0	5,649.0	-1.1%
菲律宾	241.1	173.2	122.7	219.7	61.1	-72.2%
新加坡	51.9	51.7	204.3	141.8	128.4	-9.4%
中东、非洲及其他	521.3	772.4	1,331.3	1,551.7	1,539.2	-0.8%
<b>总计</b>	<b>5,631.8</b>	<b>5,734.0</b>	<b>7,026.2</b>	<b>7,623.2</b>	<b>7,377.7</b>	<b>-3.2%</b>

基建 (百万美元)	2019	2020	2021	2022	2023	变动
印尼	41.7	33.5	82.3	50.6	56.6	11.9%
菲律宾	1,667.8	792.0	799.7	882.9	1,046.6	18.5%
新加坡	713.4	571.0	1,194.5	1,747.6	2,029.2	16.1%
中东、非洲及其他	-	-	0.5	0.6	0.6	0.0%
<b>总计</b>	<b>2,422.9</b>	<b>1,396.5</b>	<b>2,077.0</b>	<b>2,681.7</b>	<b>3,133.0</b>	<b>16.8%</b>

# 第一太平的投资与管理方式

## 投资准则与策略

- 地理上专注于亚洲新兴经济体
- 行业则专注于消费性食品、基建、天然资源，以及电讯
- 所投资的公司将须具备稳健或市场领导地位
- 公司须具有强大及承诺溢利增长的潜力，大量现金流，以及在遵循行业领先的环境、社会及管治守则的同时增加股息
- 有潜力与各投资公司共同投资于新数码及可再生能源业务

## 管理方式

- 取得有意义的董事会参与权
- 参与制定策略方向，业务计划及表现，以及环境、社会及管治目标
- 与各所投资公司的管理层就收购和出售的活动合作
- 制定管理层的奖励计划，包括财务及可持续发展的目标，以保持管理层与持份者所关注的一致
- 将各投资公司的财务及环境、社会及管治的汇报水平提升至国际级别标准

## 投资目标

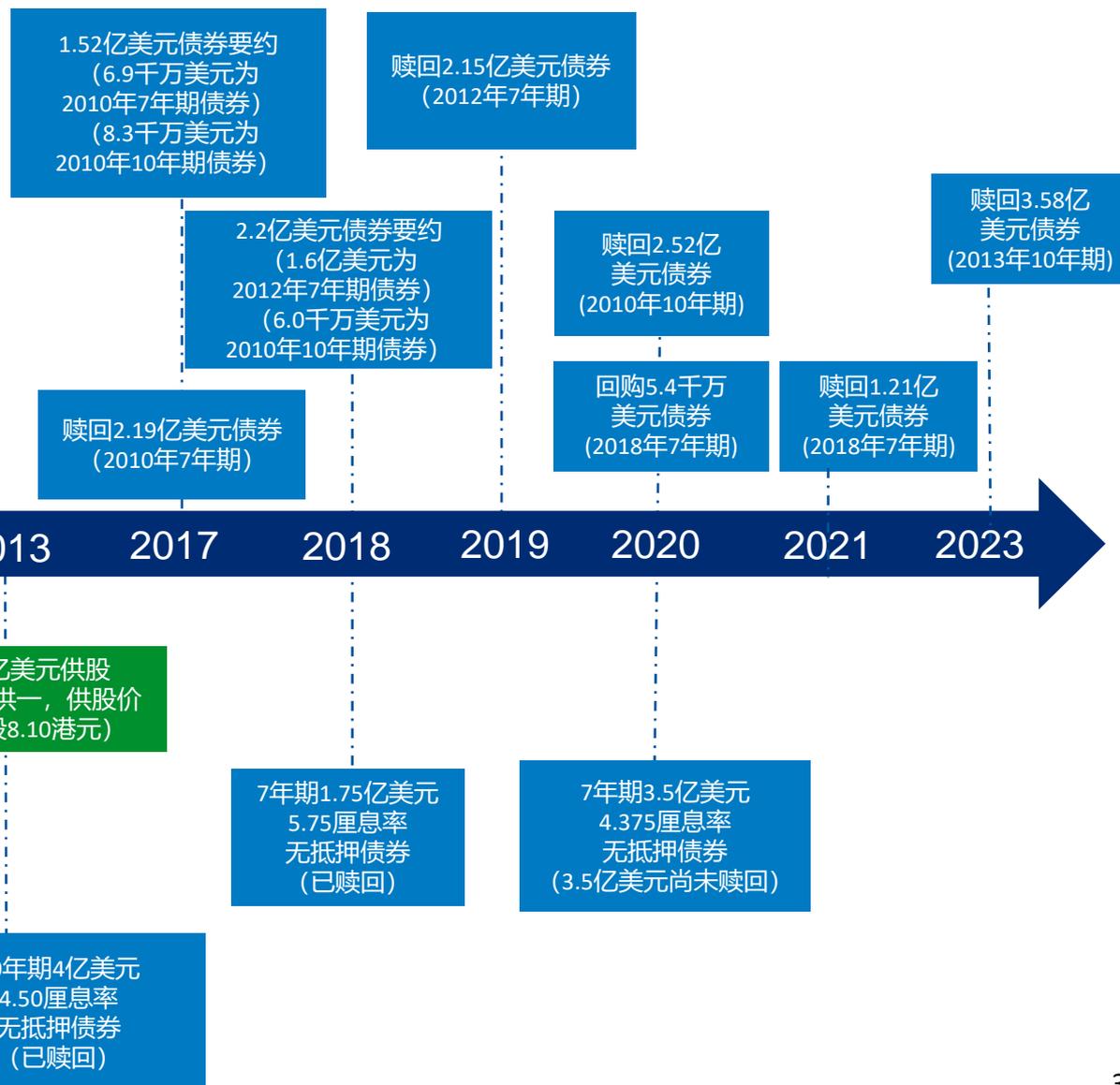
- 透过提升第一太平于中期的经常性盈利及股息，提升股价以创建股东价值，以及以亚洲新兴经济体为投资重点
- 透过于各投资公司董事会的影响力，帮助提升其盈利、现金流及股息的潜力
- 将可持续发展因素全面纳入投资决策及管理风险常规中，以建立可持续的长期回报

## 香港上市提供流动性、保障

- 第一太平于全球最大及流动性最高的金融市场之一的香港上市
- 港元一直与美元紧密挂钩近40年，可减弱货币风险
- 香港的法治在英国法律体制下拥有数十年保障投资者权利的先例

# 于资本市场的佳绩

- 多元化及无抵押的融资策略可维持最佳债务资本结构
- 从2010年起，第一太平共发行6项债券，总额超过20亿美元
- 已全数赎回其中5项债券，总额16.75亿美元
- 余下1项尚未赎回的债券总额为3.5亿美元



# 第一太平高级管理层



任展弘  
副董事兼  
首席可持续发展总监



吴汉邦  
副董事兼首席财务总监



彭泽仁  
常务董事兼行政总监



杨格成  
执行董事



杨鸿祥  
副董事兼  
集团企业拓展



陈炳昌  
执行副总裁  
财务总监



连子行  
执行副总裁  
集团人力资源  
税务及库务



黎智生  
副董事

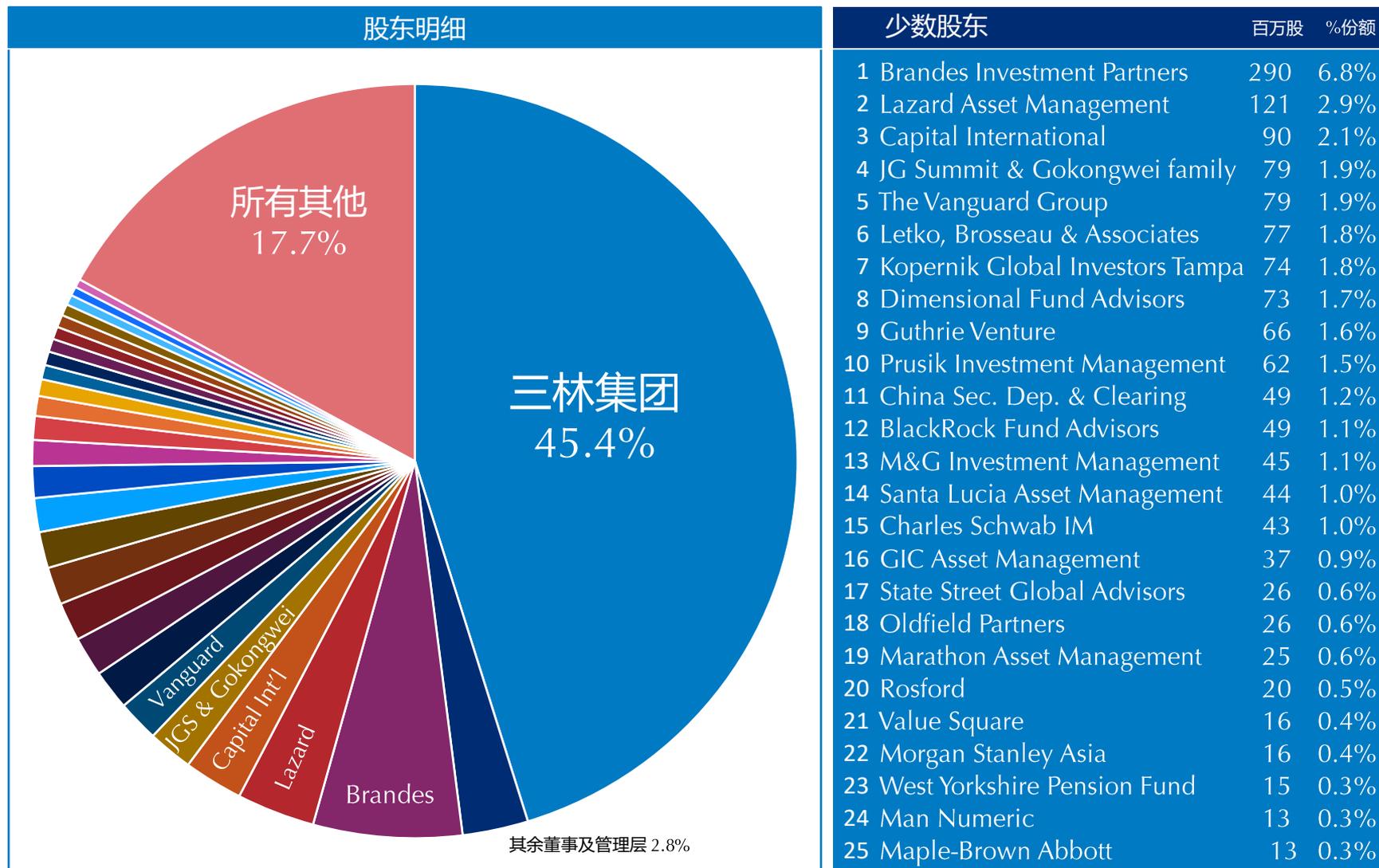


域格荣  
副董事



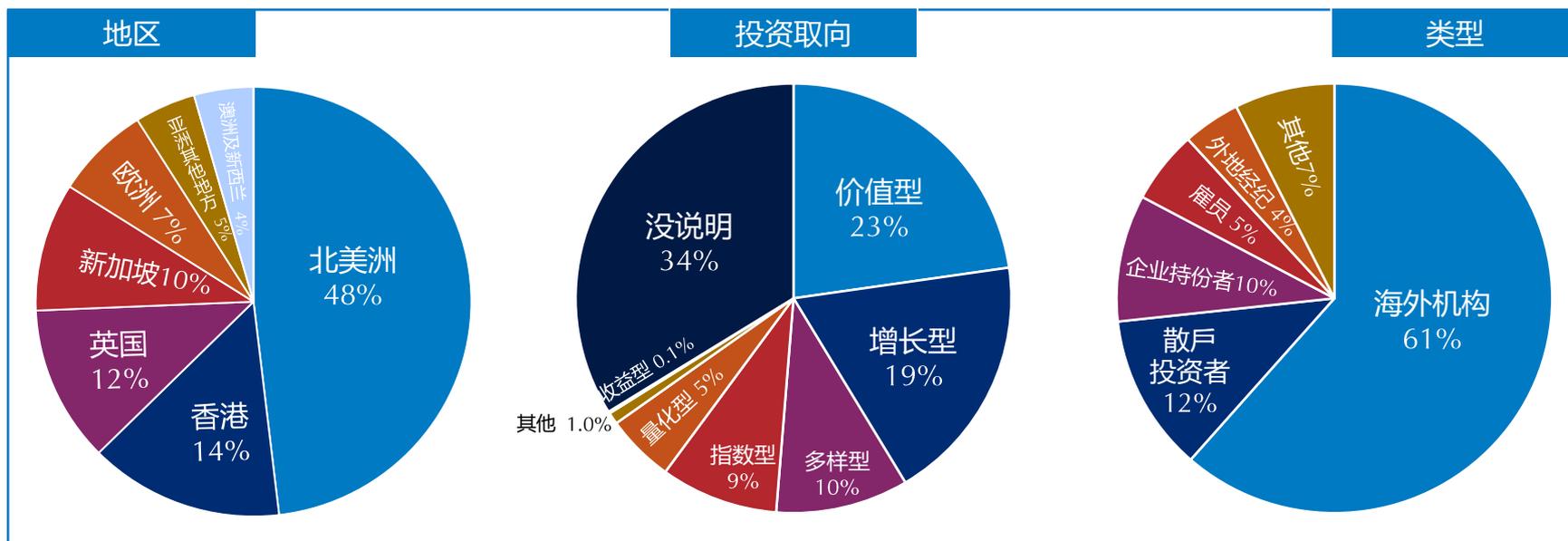
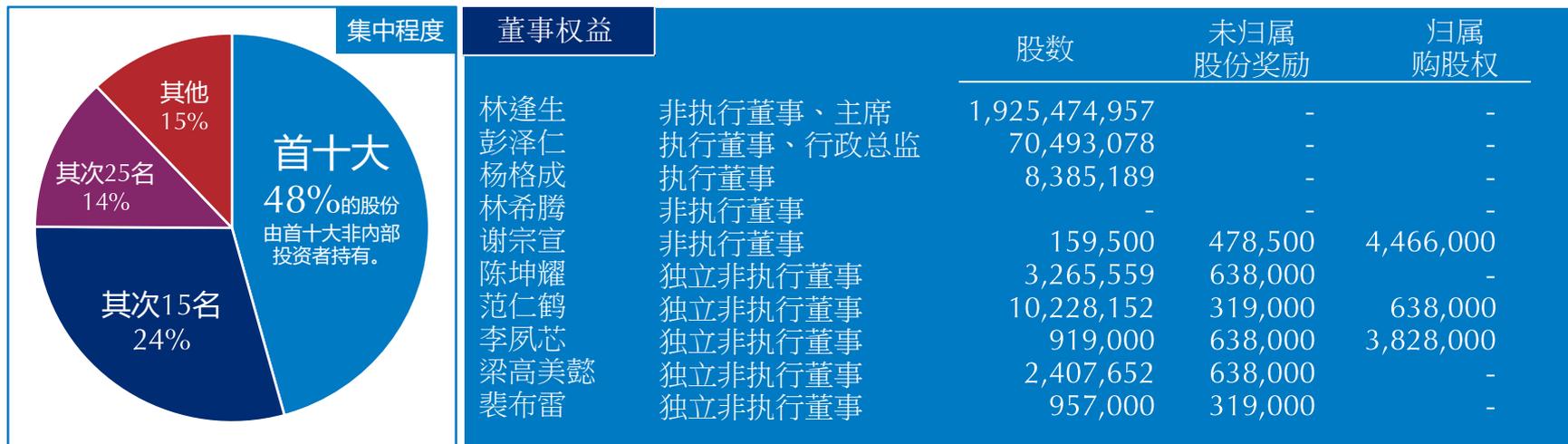
玛亦玲  
副董事

# 于本公司之持股架构



截至2023年12月31日的数据。分析由 Orient Capital提供，计入302名少数股东持有2,199,283,080股。已发行股份总数：4,242,250,570股。

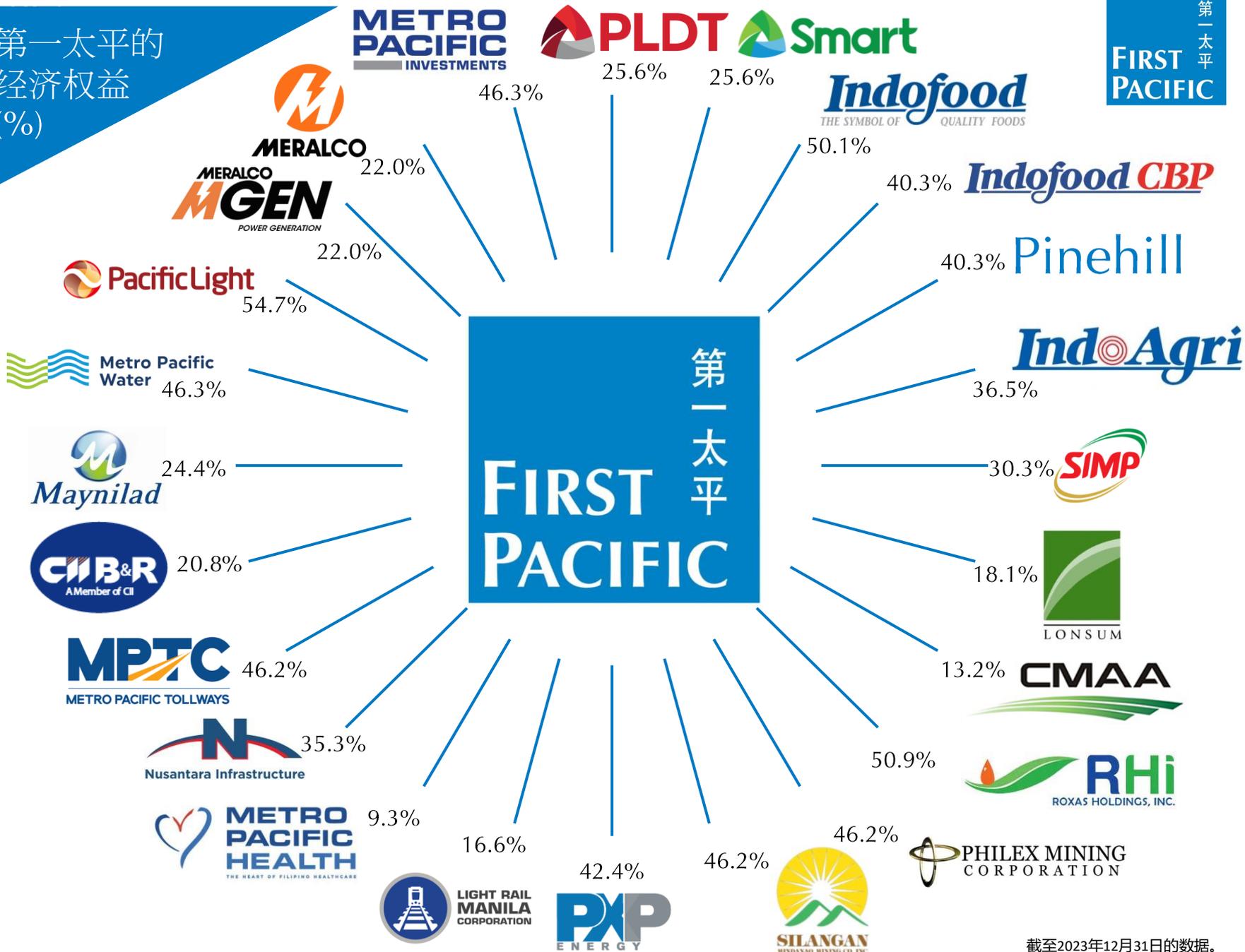
# 内部股权及机构股东统计资料



董事持股及圆形图的数据为截至2023年12月31日。所有于本页圆形图内的数据由Orient Capital提供。百分比总数可能受凑整影响。

第一太平的  
经济权益  
(%)

第一太平  
FIRST  
PACIFIC



# 笔记

## 重要提示

此简介仅供参考之用。其并不构成建议或邀请购买或认购第一太平或其任何附属公司或所投资之其他公司的任何证券，而此简介亦无任何部份将构成任何合约或承诺的依据，或可就此加以倚赖。

此简介所载的若干内容可能属于对未来预期的陈述及其他前瞻性陈述，该等陈述是以第三方来源作基础，且涉及已知及未知的风险及不明确的因素。此简介所载有关过往趋势或活动的前瞻性陈述不应被视为表示该等趋势或活动于未来将会继续发生。

本公司并无责任基于新消息、未来事项或其他原因需更新或修改任何前瞻性陈述。阁下不应对前瞻性陈述过份倚赖，该等陈述仅以截至此简介之日期为止。

本简介中使用的符号“\$”代表美元，除另有说明外。“吨”是指大量的公制单位。

我们希望于此简介的连结有帮助，若任何连结断连或有错漏请通知我们。

# 联络我们



第一太平有限公司  
(根据百慕大法例注册成立之有限公司)

香港

中环康乐广场8号

交易广场2座24楼

电话: +852 2842 4302

电邮我们: [info@firstpacific.com](mailto:info@firstpacific.com)

微讯号: firstpacific-142hk

[firstpacific.com](http://firstpacific.com)